

# RAPPORT FÖR TREDJE KVARTALET 2019

NETTOOMSÄTTNING	RÖRELSERESULTAT (EBIT)	RÖRELSERESULTAT (EBIT) FÖRE JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER	OPERATIVT KASSAFLÖDE
<b>4 605</b> MKR (4 501)	<b>583</b> MKR (702)	<b>619</b> MKR (702)	<b>1 301</b> MKR (843)

## TREDJE KVARTALET 2019

- Nettoomsättningen för kvartalet uppgick till 4 605 Mkr (4 501), vilket är en ökning med 2% varav -6% var organisk tillväxt.
- Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar (EBITDA) för kvartalet uppgick till 792 Mkr (835), vilket motsvarar en marginal på 17,2% (18,6%).
- Rörelseresultatet (EBIT) för kvartalet uppgick till 583 Mkr (702), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 12,7% (15,6%).
- De jämförelsestörande posterna för kvartalet uppgick till -37 Mkr (-) och relaterar till inledande omstruktureringsåtgärder som utfördes under det tredje kvartalet.
- Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster för kvartalet uppgick till 619 Mkr (702), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 13,5% (15,6%).
- Kassaflödet för kvartalet uppgick till 990 Mkr (1 941). Det operativa kassaflödet uppgick till 1 301 Mkr (843).
- Kvartalets resultat uppgick till 372 Mkr (435).
- Resultat per aktie: 1,26 kr (1,47).
- In linje med den strategi som presenterades på kapitalmarknadsdagen lanserades ett globalt omstruktureringsprogram efter kvartalets utgång.

## DE FÖRSTA NIO MÅNADERNA 2019

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 14 584 Mkr (14 204), vilket är en ökning med 3% varav -6% var organisk tillväxt.
- Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar (EBITDA) för perioden uppgick till 2 710 Mkr (2 644), vilket motsvarar en marginal på 18,6% (18,6%).
- Rörelseresultatet (EBIT) för perioden uppgick till 2 101 Mkr (2 259), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 14,4% (15,9%).
- De jämförelsestörande posterna för perioden uppgick till -37 Mkr (-) och relaterar till inledande omstruktureringsåtgärder som utfördes under perioden.
- Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster för perioden uppgick till 2 138 Mkr (2 259), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 14,7% (15,9%).
- Kassaflödet för perioden uppgick till 1 483 Mkr (1 825). Det operativa kassaflödet uppgick till 2 804 Mkr (1 757).
- Periodens resultat uppgick till 1 278 Mkr (1 440).
- Resultat per aktie: 4,32 kr (4,87).

## FINANSIELL ÖVERSIKT

Mkr	Kv3 2019	Kv3 2018	YTD 2019	YTD 2018	LTM 2019	FY 2018
Nettoomsättning	4 605	4 501	14 584	14 204	18 654	18 274
EBITDA	792	835	2 710	2 644	3 179	3 113
% av nettoomsättning	17,2%	18,6%	18,6%	18,6%	17,0%	17,0%
Rörelseresultat (EBIT)	583	702	2 101	2 259	2 429	2 587
% av nettoomsättning	12,7%	15,6%	14,4%	15,9%	13,0%	14,2%
Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster	619	702	2 138	2 259	2 558	2 679
% av nettoomsättning	13,5%	15,6%	14,7%	15,9%	13,7%	14,7%
Periodens resultat	372	435	1 278	1 440	1 414	1 576
Resultat per aktie, kr	1,26	1,47	4,32	4,87	4,78	5,33
Periodens kassaflöde	990	1 941	1 483	1 825	578	920
Operativt kassaflöde <sup>(1)</sup>	1 301	843	2 804	1 757	3 663	2 616
Nettorörelsekapital	4 031	4 317	4 031	4 317	4 031	3 986
Investeringar i anläggningstillgångar	-71	-100	-247	-305	-364	-422
Avkastning på operativt kapital	28,8%	29,3%	28,8%	29,3%	28,8%	30,5%

<sup>(1)</sup>Kassaflöde från den löpande verksamheten efter investeringar i anläggningstillgångar och exklusive betald inkomstskatt.

# VD HAR ORDET



Marknadsförhållandena under kvartalet liknade dem vi har sett under hela 2019.

Trots en utmanande global handelsmiljö som påverkade oss under kvartalet är vi nöjda med leverera en nettoomsättningstillväxt på 2 procent, fortsatt högt rörelseresultat och ett starkt kassaflöde.

Vårt fokus är att leverera på initiativ som stöder vår långsiktiga strategi. Ett antal nyckelpersoner har anslutit för att driva nya tillväxtområden och eftermarknaden. Innovationsindex stiger och ligger nu på 16 procent och vi har sett en minskning av SKUs med 14 procent under de första nio månaderna. Det gläder mig också att se att lagerreduktionen fortskrider i god takt samtidigt som öppnandet av en större enhet i Mexiko i augusti kommer öka vår konkurrenskraft framöver.

Under de senaste 18 månaderna har vi reviderat och påbörjat implementeringen av vår strategi för att bygga ett ännu starkare och mer lönsamt företag på lång sikt, genom att bredda vår adresserbara marknad, öka vår effektivitet och ytterligare minska vår exponering för konjunktur- och säsongsvariationer. Som en del av vår strategi – och med tanke på den rådande marknadssituationen – ökar vi nu takten i vår optimering av operativa strukturer genom att lansera ett globalt omstruktureringsprogram. Programmet fokuserar på outsourcing av aktiviteter som inte tillhör kärnverksamheten samt konsolidering av anläggningar. Genomförandet av detta program, i kombination med en stark finansiell ställning, kommer hjälpa oss att uppnå våra finansiella mål och dra full nytta av de många affärsmöjligheter som väntar framöver.

Omstruktureringsprogrammet förväntas generera positiva årliga effekter på resultatet på runt 400 Mkr när det är genomfört fullt ut. Vi räknar med att effekten kommer att komma gradvis från början av 2021 och ge full effekt i mitten av 2022. Kostnaden för att genomföra programmet kommer att vara runt 750 Mkr. Det förväntas att större delen av kostnaden kommer att uppstå under de kommande 18 månaderna. Ungefär 20 anläggningar, inom bland annat tillverkning, lager och kontor, och 1 500 medarbetare som arbetar på dessa anläggningar kommer att påverkas av programmet.

Americas redovisade en nettoomsättningstillväxt på -3 procent under kvartalet, varav -12 procent var organisk tillväxt. Den minskade försäljningen berodde framför allt på en negativ utveckling inom Mat & Dryck, medan Övriga applikations uppvisade ett starkt resultat. Rörelsemarginalen var 12,0 procent. USA:s ytterligare tullar och den fortsatta volymminskningen på RV-marknaden i USA kunde inte fullt ut kompenseras av alla åtgärder som vidtagits inom regionen. Tullarnas totala påverkan uppgick till 86 Mkr under kvartalet och 176 Mkr för de första nio månaderna, och kunde under kvartalet inte kompenseras för på samma nivå som under första halvåret 2019. Vi kommer att fortsätta vårt arbete för att minska tullarnas påverkan framöver genom prissättning, förflyttning av produktion och outsourcing och förväntar oss att se förbättringar under 2020.

EMEA redovisade en nettoomsättningstillväxt på 13 procent under kvartalet, varav 3 procent var organisk tillväxt. Försäljningstillväxten kan framför allt tillskrivas starka resultat inom Klimat och Energi & Styrning. Kampa fortsatte att utvecklas på ett mycket positivt sätt och uppvisade en stark tillväxt och förbättrad lönsamhet. Rörelsemarginalen var 13,8 procent och den positiva trenden var en följd av fortsatta effektivitetsförbättringar och prissättning.

APAC redovisade en nettoomsättningstillväxt på -3 procent under kvartalet, varav -7 procent var organisk tillväxt. Klimat och Energi & Styrning uppvisade en positiv trend. Mat & Dryck påverkades negativt av ett svagt resultat i Australien. Rörelsemarginalen förblev på en hög nivå på 20,9 procent trots att den påverkades av en fortsatt svag marknad i Stillhavsområdet.

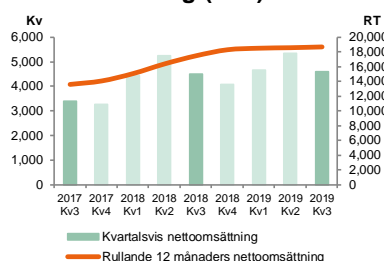
Det operativa kassaflödet uppgick till 1 301 Mkr, vilket är en ökning med 54 procent jämfört med samma kvartal förra året. Nettoskulden i förhållande till EBITDA förbättrades till 2,7x (3,0x) i slutet av det tredje kvartalet 2019. Nettoskulden i förhållande till EBITDA förväntas sjunka på ett tillfredsställande sätt även under det fjärde kvartalet, vilket skapar goda förutsättningar för tillväxt genom förvärv.

På kort sikt kommer osäkerheten på vissa av våra marknader att kvarstå. På grund av fortsatt utmanande marknadsförhållanden i Americas och ytterligare påverkan från USA:s tullar är den nya helårsprognosen för 2019 en negativ organisk tillväxt, en rörelsemarginal på runt 13,5 procent. Nettoskulden i förhållande till EBITDA boträknat förvärv förväntas ligga runt 2,4x vid slutet av 2019.

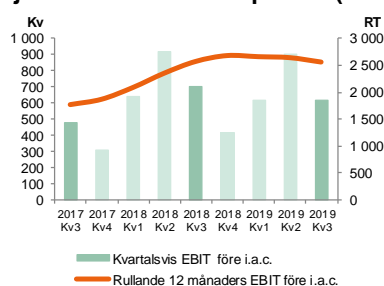
Vi är övertygade om att trenderna inom Mobile Living är positiva på lång sikt och att det finns stora möjligheter till tillväxt genom förvärv, och vi kommer att fortsätta följa vår strategiska inriktning för att ta Dometic till en ny nivå.

Juan Vargues, VD och koncernchef

## Nettoomsättning (Mkr)



## Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster (Mkr)



**Tidigare prognos för helåret 2019 (presenterad den 17 juli 2019): negativ organisk tillväxt och en rörelsemarginal på över 14 procent. Nettoskulden i förhållande till EBITDA boträknat förvärv förväntas ligga runt 2x vid slutet av 2019.**

Samtliga hänvisningar till rörelseresultat (EBIT) och rörelsemarginal på denna sida avser rörelseresultat före jämförelsestörande poster, såvida inte annat anges.

**FINANSIELL SAMMANFATTNING – TREDJE KVARTALET 2019**

**Nettoomsättningen** uppgick till 4 605 Mkr (4 501), vilket är en ökning med 2% jämfört med samma kvartal förra året. Ökningen utgörs av -6% organisk tillväxt, 6% valutaeffekter och 2% M&A.

**Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar (EBITDA)** uppgick till 792 Mkr (835). EBITDA-marginalen var 17,2% (18,6%).

**Rörelseresultatet (EBIT)** uppgick till 583 Mkr (702). Rörelsemarginalen var 12,7% (15,6%). IFRS 16 påverkade rörelseresultatet positivt med 1 Mkr.

**De jämförelsestörande posterna** uppgick till -37 Mkr (-) och relaterar till inledande omstruktureringsåtgärder som utfördes under det tredje kvartalet.

**Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster** uppgick till 619 Mkr (702). Rörelsemarginalen före jämförelsestörande poster var 13,5% (15,6%).

**De finansiella posterna** uppgick till -82 Mkr (-137), inklusive -110 Mkr (-103) i ränta på externa banklån och -5 Mkr (-) i ränta på leasingavtal som en effekt av IFRS 16. Valutaomvärderingar och övriga poster uppgick till 31 Mkr (-35), varav realiserade upplupna bankavgifter efter refinansiering av utestående banklån uppgick till -18 Mkr, och de finansiella intäkterna uppgick till 2 Mkr (1).

**Skatterna** uppgick till -129 Mkr (-130), vilket motsvarar 26% (23%) av resultatet före skatt. Den totala effektiva skattesatsen är högre än under 2018, vilket huvudsakligen beror på BEAT-skatten ("Base Erosion Anti-avoidance Tax") som är en extra minimiskatt som infördes genom skattereformen i USA 2017. Under 2019 har BEAT-skattesatsen ökat från 5% till 10%. Aktuell skatt uppgick till -100 Mkr (-70) och uppskjuten skatt till -29 Mkr (-60). Den betalda skatten uppgick till 20% (4%) och är högre än under det tredje kvartalet 2018, vilket huvudsakligen beror på koncernens skattesituation i Kanada och USA.

**Kvartalets resultat** uppgick till 372 Mkr (435).

**Resultatet per aktie** uppgick till 1,26 kr (1,47).

**Det operativa kassaflödet** uppgick till 1 301 Mkr (843).

**Kassaflödet för kvartalet** uppgick till 990 Mkr (1 941).

**Finansiell ställning.** Nettoskulden i förhållande till EBITDA var 2,7x (3,0x) vid slutet av det tredje kvartalet. I jämförbara valuta var nettoskulden i förhållande till EBITDA 2,6x.

**FINANSIELL SAMMANFATTNING – DE FÖRSTA NIO MÅNADERNA 2019**

**Nettoomsättningen** uppgick till 14 584 Mkr (14 204), vilket är en ökning med 3% jämfört med samma period förra året. Ökningen utgörs av -6% organisk tillväxt, 6% valutaeffekter och 3% M&A.

**Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar (EBITDA)** uppgick till 2 710 Mkr (2 644). EBITDA-marginalen var 18,6% (18,6%).

**Rörelseresultatet (EBIT)** uppgick till 2 101 Mkr (2 259). Rörelsemarginalen var 14,4% (15,9%). IFRS 16 påverkade rörelseresultatet positivt med 4 Mkr.

**De jämförelsestörande posterna** uppgick till -37 Mkr (-) och relaterar till inledande omstruktureringsåtgärder som utfördes under perioden.

**Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster** uppgick till 2 138 Mkr (2 259). Rörelsemarginalen före jämförelsestörande poster var 14,7% (15,9%).

**De finansiella posterna** uppgick till -347 Mkr (-335), inklusive -331 Mkr (-302) i ränta på externa banklån och -14 Mkr (-) i ränta på leasingavtal som en effekt av IFRS 16. Valutaomvärderingar och övriga poster uppgick till -12 Mkr (-39), varav realiserade upplupna bankavgifter efter refinansiering av utestående banklån uppgick till -35 Mkr, och de finansiella intäkterna uppgick till 9 Mkr (6).

**Skatterna** uppgick till -475 Mkr (-484), vilket motsvarar 27% (25%) av resultatet före skatt. Den totala effektiva skattesatsen är högre än under 2018, vilket huvudsakligen beror på BEAT-skatten ("Base Erosion Anti-avoidance Tax") som är en extra minimiskatt som infördes genom skattereformen i USA 2017. Under 2019 har BEAT-skattesatsen ökat från 5% till 10%. Aktuell skatt uppgick till -410 Mkr (-242) och uppskjuten skatt till -65 Mkr (-242). Den betalda skatten uppgick till 24% (13%) och är högre än under 2018, vilket huvudsakligen beror på koncernens skattesituation i Kanada och USA.

**Periodens resultat** uppgick till 1 278 Mkr (1 440).

**Resultatet per aktie** uppgick till 4,32 kr (4,87).

**Det operativa kassaflödet** uppgick till 2 804 Mkr (1 757).

**Kassaflödet för perioden** uppgick till 1 483 Mkr (1 825).

**Väsentliga händelser efter periodens slut.** Stefan Fristedt började på Dometic som ny CFO den 1 oktober 2019.

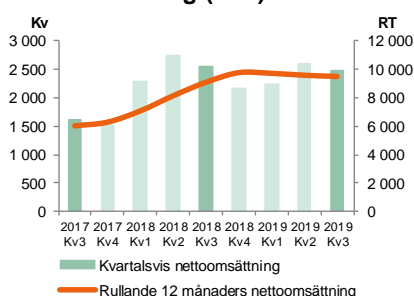
Ett globalt omstruktureringsprogram lanserades efter periodens slut. Den totala uppskattade kostnaden för programmet uppgår till 750 Mkr. Större delen av kostnaden förväntas uppstå under de kommande 18 månaderna. Det uppskattas att programmet kommer att generera positiva effekter på resultatet på runt 400 Mkr per år när det är fullt ut genomfört och har nått sin fulla effekt i mitten av 2022.

Mkr	Kv3		Kv3 Förändring (%)		YTD		YTD Förändring (%)		LTM 2019	FY 2018
	2019	2018	Red.	Just. <sup>(1)</sup>	2019	2018	Red.	Just. <sup>(1)</sup>		
Americas	2 472	2 557	-3%	-11%	7 316	7 581	-4%	-11%	9 493	9 758
EMEA	1 732	1 530	13%	10%	6 023	5 290	14%	10%	7 438	6 706
APAC	402	414	-3%	-6,3%	1 245	1 333	-7%	-9%	1 723	1 810
<b>Nettoomsättning</b>	<b>4 605</b>	<b>4 501</b>	<b>2%</b>	<b>-4%</b>	<b>14 584</b>	<b>14 204</b>	<b>3%</b>	<b>-3%</b>	<b>18 654</b>	<b>18 274</b>
Americas	296	427	-31%	-37%	953	1 236	-23%	-30%	1 187	1 470
EMEA	239	183	31%	26%	918	728	26%	21%	1 004	814
APAC	84	91	-8%	-16%	267	295	-10%	-16%	367	395
<b>Rörelseresultat (EBIT) före i.a.c.<sup>(2)</sup></b>	<b>619</b>	<b>702</b>	<b>-12%</b>	<b>-18%</b>	<b>2 138</b>	<b>2 259</b>	<b>-5%</b>	<b>-12%</b>	<b>2 558</b>	<b>2 679</b>
Americas	12,0%	16,7%			13,0%	16,3%			12,5%	15,1%
EMEA	13,8%	12,0%			15,2%	13,8%			13,5%	12,1%
APAC	20,9%	22,1%			21,4%	22,2%			21,3%	21,8%
<b>Rörelseresultat % före i.a.c.<sup>(2)</sup></b>	<b>13,5%</b>	<b>15,6%</b>			<b>14,7%</b>	<b>15,9%</b>			<b>13,7%</b>	<b>14,7%</b>

<sup>(1)</sup> Visar förändringen i jämförbara valuta. <sup>(2)</sup> Före jämförelsestörande poster.

# AMERICAS

## Nettoomsättning (Mkr)



## NETTOOMSÄTTNING OCH RÖRELSERESULTAT (EBIT)

### Tredje kvartalet 2019

Americas redovisade en nettoomsättning på 2 472 Mkr (2 557), vilket motsvarar 54% av koncernens nettoomsättning. Den totala tillväxten uppgick till -3%, varav -12% utgjordes av organisk tillväxt, 9% av valutaeffekter och 0% av M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 259 Mkr (427), vilket är en minskning med 39% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen var 10,5% (16,7%).

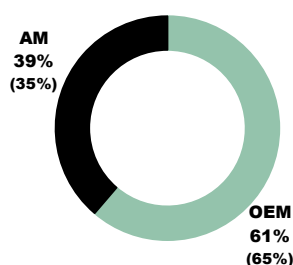
Tullarnas totala påverkan uppgick till 86 Mkr under kvartalet.

De jämförelsestörande posterna uppgick till -37 Mkr (-) och relaterar till inledande omstruktureringsåtgärder som utfördes under det tredje kvartalet.

Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster uppgick till 296 Mkr (427), vilket är en minskning med 31% jämfört med samma kvartal förra året.

Rörelsemarginalen var 12,0% (16,7%).

## Försäljningsfördelning, AM/OEM



### De första nio månaderna 2019

Americas redovisade en nettoomsättning på 7 316 Mkr (7 581). Den totala tillväxten uppgick till -4%, varav -12% utgjordes av organisk tillväxt, 8% av valutaeffekter och 0% av M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 916 Mkr (1 236), vilket är en minskning med 26% jämfört med samma period förra året. Rörelsemarginalen var 12,5% (16,3%).

Tullarnas totala påverkan uppgick till 176 Mkr för de första nio månaderna.

De jämförelsestörande posterna uppgick till -37 Mkr (-) och relaterar till inledande omstruktureringsåtgärder som utfördes under perioden.

## Q3

### NETTOOMSÄTTNING

# 2 472

MKR  
(2 557)

Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster uppgick till 953 Mkr (1 236), vilket är en minskning med 23% jämfört med samma period förra året. Rörelsemarginalen var 13,0% (16,3%).

### Höjdpunkter, Q3

Den totala försäljningstillväxten inom OEM var -9%, varav -17% i jämförbar valuta.

Den totala försäljningstillväxten inom Aftermarket var 8%, varav -1% i jämförbar valuta.

Mat & Dryck redovisade en negativ försäljningstillväxt, till följd av en svagare RV OEM-marknad i USA. Mobile cooling redovisade en stark tillväxt.

Klimat redovisade en negativ försäljningstillväxt, som påverkades av den svaga RV OEM-marknaden. Professionell verkstadsutrustning redovisade en stark tillväxt.

Energi & Styrning redovisade god försäljningstillväxt.

Övriga applikationsområden redovisade en stark försäljningstillväxt, som stöddes av stark resultat inom reservdelar.

### RÖRELSERESULTAT (EBIT)\*

# 296

MKR  
(427)

### RÖRELSEMARGINAL (EBIT%)\*

# 12,0%

(16,7%)

\*Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster.

# EMEA

## Nettoomsättning (Mkr)



## NETTOOMSÄTTNING OCH RÖRELSERESULTAT (EBIT)

### Tredje kvartalet 2019

EMEA redovisade en nettoomsättning på 1 732 Mkr (1 530), vilket motsvarar 38% av koncernens nettoomsättning. Den totala tillväxten uppgick till 13%, varav 3% utgjordes av organisk tillväxt, 3% av valutaeffekter och 7% av M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 239 Mkr (183), vilket är en ökning med 31% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen var 13,8% (12,0%).

Det fanns inga jämförelsestörande poster (-).

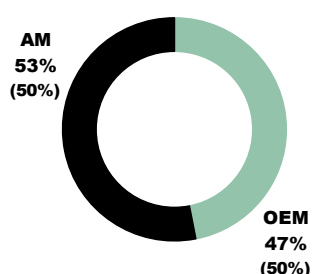
### De första nio månaderna 2019

EMEA redovisade en nettoomsättning på 6 023 Mkr (5 290). Den totala tillväxten uppgick till 14%, varav 3% utgjordes av organisk tillväxt, 3% av valutaeffekter och 8% av M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 918 Mkr (728), vilket är en ökning med 26% jämfört med samma period förra året. Rörelsemarginalen var 15,2% (13,8%).

Det fanns inga jämförelsestörande poster (-).

## Försäljningsfördelning, AM/OEM



## Höjdpunkter, Q3

Den totala försäljningstillväxten inom OEM var 6%, varav tillväxten i jämförbar valuta samt borträknat förvärvet av Kampa var 2%.

Den totala försäljningstillväxten inom Aftermarket var 21%, varav tillväxten i jämförbar valuta samt borträknat förvärvet av Kampa var 4%.

## Q3

### NETTOOMSÄTTNING

# 1 732

MKR  
(1 530)

### RÖRELSERESULTAT (EBIT)\*

# 239

MKR  
(183)

### RÖRELSEMARGINAL (EBIT%)\*

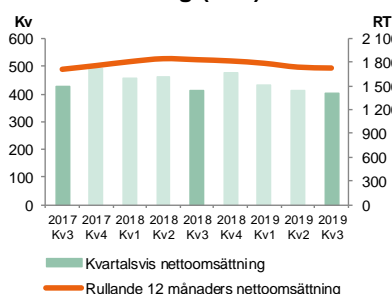
# 13,8%

(12,0%)

\*Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster.

# APAC

## Nettoomsättning (Mkr)



## NETTOOMSÄTTNING OCH RÖRELSERESULTAT (EBIT)

### Tredje kvartalet 2019

APAC redovisade en nettoomsättning på 402 Mkr (414), vilket motsvarar 9% av koncernens nettoomsättning. Den totala tillväxten uppgick till -3%, varav -7% utgjordes av organisk tillväxt, 4% av valutaeffekter och 0% av M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 84 Mkr (91), vilket är en minskning med 8% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen var 20,9% (22,1%).

Det fanns inga jämförelsestörande poster (-).

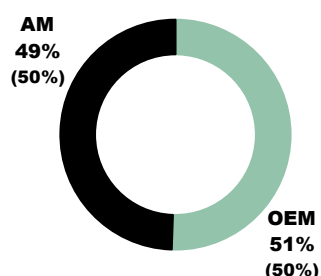
### De första nio månaderna 2019

APAC redovisade en nettoomsättning på 1 245 Mkr (1 333). Den totala tillväxten uppgick till -7%, varav -10% utgjordes av organisk tillväxt, 3% av valutaeffekter och 0% av M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 267 Mkr (295), vilket är en minskning med 10% jämfört med samma period förra året. Rörelsemarginalen var 21,4% (22,2%).

Det fanns inga jämförelsestörande poster (-).

## Försäljningsfördelning, AM/OEM



## Höjdpunkter, Q3

Den totala försäljningstillväxten inom OEM var -2%, varav -5% i jämförbar valuta. Den totala försäljningstillväxten inom Aftermarket var -4%, varav -8% i jämförbar valuta.

## Q3

### NETTOOMSÄTTNING

# 402

MKR  
(414)

### RÖRELSERESULTAT (EBIT)\*

# 84

MKR  
(91)

### RÖRELSEMARGINAL (EBIT%)\*

# 20,9%

(22,1%)

Mat & Dryck redovisade en negativ försäljningstillväxt. En stark utveckling inom matlagningsprodukter kunde inte uppväga en svag utveckling för RV-kylskåp och ett negativt resultat för mobile cooling.

Klimat redovisade en god försäljningstillväxt, framför allt till följd av en stark utveckling inom klimatkontroll och verkstadsutrustning.

Energi & Styrning redovisade en stark försäljningstillväxt som påverkades av en positiv utveckling för generatorer och batteriprodukter.

Övriga applikationsområden redovisade en negativ försäljningstillväxt, framför allt till följd av ett svagare resultat för kompletterande produkter.

\*Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster.

**MODERBOLAGET DOMETIC GROUP AB (PUBL)***Tredje kvartalet 2019*

I moderbolaget Dometic Group AB (publ) ingår huvudkontorets centrala funktioner, som koncernledning och administrativa tjänster. Moderbolaget fakturerar dotterbolagen för sina kostnader.

Under det tredje kvartalet 2019 hade moderbolaget ett rörelseresultat på 8 Mkr (2). I rörelseresultatet ingår administrationskostnader på -34 Mkr (-42) och övriga rörelseintäkter på 42 Mkr (44), där hela beloppet utgörs av intäkter från dotterbolag.

För de finansiella posterna redovisades ett resultat på -309 Mkr (49), vilket innefattar ränteintäkter från dotterbolag på 71 Mkr (70), räntekostnader till dotterbolag på 0 Mkr (0) samt övriga finansiella kostnader på -379 Mkr (-22).

Kvartalets resultat uppgick till -3 Mkr (-2).

*De första nio månaderna 2019*

Under de första nio månaderna 2019 hade moderbolaget ett rörelseresultat på 6 Mkr (-4). I rörelseresultatet ingår administrationskostnader på -144 Mkr (-134) och övriga rörelseintäkter på 150 Mkr (130), där hela beloppet utgörs av intäkter från dotterbolag.

För de finansiella posterna redovisades ett resultat på -640 Mkr (-470), vilket innefattar ränteintäkter från dotterbolag på 219 Mkr (188), räntekostnader till dotterbolag på 0 Mkr (0) samt övriga finansiella kostnader på -859 Mkr (-657).

Resultatet för de första nio månaderna uppgick till -14 Mkr (-7).

För ytterligare information, se moderbolagets finansiella rapporter i sammandrag på sidan 11.

Solna, 24 oktober 2019

Juan Vargues  
VD och koncernchef

**ÅRSSTÄMMA**

Dometic Groups årsstämma kommer att hållas den 7 april 2020 i Stockholm.

**REVISORNS GRANSKNINGSRAPPORT**

Dometic Group AB (publ) org nr 556829-4390

**Inledning**

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för Dometic Group AB (publ) per 30 september 2019 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

**Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning**

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisions sed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

**Slutsats**

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 24 oktober 2019  
PricewaterhouseCoopers AB

Anna Rosendal  
Auktoriserad revisor

**VALBEREDNING – ÅRSSTÄMMAN 2020**

I enlighet med det beslut som fattades av årsstämman 2019 kommer valberedningen inför årsstämman 2020 att utgöras av styrelseordföranden tillsammans med en representant från var och en av de tre största aktieägarna, baserat på ägarstrukturen den 31 augusti 2019. Närmare information om valberedningen finns på vår webbplats: [www.dometic.com](http://www.dometic.com)

# KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Mkr	Kv3 2019	Kv3 2018	YTD 2019	YTD 2018	FY 2018
Nettoomsättning	4 605	4 501	14 584	14 204	18 274
Kostnad för sålda varor	-3 081	-2 962	-9 789	-9 529	-12 323
<b>Bruttoresultat</b>	<b>1 525</b>	<b>1 539</b>	<b>4 795</b>	<b>4 675</b>	<b>5 951</b>
Försäljningskostnader	-620	-569	-1 809	-1 686	-2 259
Administrationskostnader	-237	-213	-690	-631	-855
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	27	0	67	61	61
Jämförelsestörande poster	-37	-	-37	-	-92
Avskrivning förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-75	-55	-226	-161	-219
<b>Rörelseresultat</b>	<b>583</b>	<b>702</b>	<b>2 101</b>	<b>2 259</b>	<b>2 587</b>
Finansiella intäkter	2	1	9	6	11
Finansiella kostnader	-84	-138	-356	-341	-442
<b>Finansiella poster - netto</b>	<b>-82</b>	<b>-137</b>	<b>-347</b>	<b>-335</b>	<b>-431</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>500</b>	<b>565</b>	<b>1 753</b>	<b>1 924</b>	<b>2 156</b>
Skatt	-129	-130	-475	-484	-580
<b>Periodens resultat</b>	<b>372</b>	<b>435</b>	<b>1 278</b>	<b>1 440</b>	<b>1 576</b>
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	372	435	1 278	1 440	1 576
Resultat per aktie före och efter - utspädning - hänförligt till moderbolagets aktieägare	1,26	1,47	4,32	4,87	5,33
Genomsnittligt antal aktier, miljoner	295,8	295,8	295,8	295,8	295,8

# KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Mkr	Kv3 2019	Kv3 2018	YTD 2019	YTD 2018	FY 2018
Periodens resultat	372	435	1 278	1 440	1 576
<b>Övrigt totalresultat</b>					
Poster som inte kan omföras till periodens resultat:					
Aktuariella vinster och förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner, netto efter skatt	-45	8	-127	38	-3
	<b>-45</b>	<b>8</b>	<b>-127</b>	<b>38</b>	<b>-3</b>
Poster som kan omklassificeras till resultaträkningen:					
Kassaflödessäkringar, netto efter skatt	4	-15	-31	-2	8
Resultat från säkring av nettoinvesteringar i utländsk verksamhet, netto efter skatt	-3	55	-116	-29	-14
Omräkningsdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	684	-244	1 396	709	554
	<b>684</b>	<b>-203</b>	<b>1 249</b>	<b>678</b>	<b>548</b>
<b>Övrigt totalresultat, netto efter skatt</b>	<b>639</b>	<b>-195</b>	<b>1 122</b>	<b>716</b>	<b>545</b>
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>1 011</b>	<b>240</b>	<b>2 400</b>	<b>2 156</b>	<b>2 121</b>
<b>Summa totalresultat för perioden hänförligt till Moderbolagets aktieägare</b>	<b>1 011</b>	<b>240</b>	<b>2 400</b>	<b>2 156</b>	<b>2 121</b>



# KONCERNENS BALANSRÄKNING (I SAMMANDRAG)

Mkr	30 sep, 2019	30 sep, 2018	31 dec, 2018
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Goodwill och varumärken	19 578	17 959	18 203
Övriga immateriella tillgångar	4 799	4 394	4 507
Materiella tillgångar	2 178	2 083	2 111
Nyttjanderättstillgångar	606	–	–
Uppskjuten skattefordran	479	623	627
Derivat, långfristiga	–	6	0
Övriga långfristiga fordringar	97	73	71
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>27 737</b>	<b>25 138</b>	<b>25 519</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	3 405	3 628	3 772
Kundfordringar	2 182	2 045	1 705
Aktuella skattefordringar	63	202	86
Derivat, kortfristiga	65	110	107
Övriga fordringar	611	615	681
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	116	112	128
Likvida medel	3 623	3 020	2 113
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>10 065</b>	<b>9 732</b>	<b>8 592</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>37 802</b>	<b>34 870</b>	<b>34 111</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>EGET KAPITAL</b>	<b>17 793</b>	<b>16 064</b>	<b>16 029</b>
<b>SKULDER</b>			
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut, långfristiga	12 703	11 338	11 217
Uppskjutna skatteskulder	1 989	1 972	1 944
Övriga långfristiga skulder	163	44	153
Leasing, långfristiga	456	–	–
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	910	670	739
Övriga avsättningar, långfristiga	197	183	191
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>16 418</b>	<b>14 207</b>	<b>14 244</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut, kortfristiga	–	1 366	393
Leverantörsskulder	1 556	1 356	1 491
Aktuella skatteskulder	392	363	399
Förskott från kunder	27	35	38
Leasing, kortfristiga	164	–	–
Derivat, kortfristiga	61	80	108
Övriga avsättningar, kortfristiga	296	250	295
Övriga kortfristiga skulder	221	303	203
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	874	846	911
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>3 591</b>	<b>4 599</b>	<b>3 838</b>
<b>SUMMA SKULDER</b>	<b>20 009</b>	<b>18 806</b>	<b>18 082</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>37 802</b>	<b>34 870</b>	<b>34 111</b>

# KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL (I SAMMANDRAG)

Mkr	YTD 2019	YTD 2018	FY 2018
<b>Eget kapital vid periodens ingång</b>	<b>16 029</b>	<b>14 514</b>	<b>14 514</b>
Periodens resultat	1 278	1 440	1 576
Övrigt totalresultat för perioden	1 122	716	545
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>2 400</b>	<b>2 156</b>	<b>2 121</b>
<b>Transaktioner med aktieägare</b>			
Lämnad utdelning till moderbolagets aktieägare	-636	-606	-606
<b>Summa transaktioner med aktieägare</b>	<b>-636</b>	<b>-606</b>	<b>-606</b>
<b>Eget kapital vid periodens utgång</b>	<b>17 793</b>	<b>16 064</b>	<b>16 029</b>

## KONCERNENS KASSAFLÖDE

Mkr	Kv3 2019	Kv3 2018	YTD 2019	YTD 2018	FY 2018
<b>Löpande verksamheten</b>					
Rörelseresultat	583	702	2 101	2 259	2 587
<i>Justering av övriga ej likviditetspåverkande poster</i>					
Av- och nedskrivningar	209	133	609	385	526
Justering av poster som inte påverkar kassaflödet	34	30	2	99	122
<i>Förändring av rörelsekapital</i>					
Ökning/minskning av varulager	224	22	637	-76	-41
Ökning/minskning av kundfordringar	465	433	-342	-477	-112
Ökning/minskning av leverantörsskulder	-102	-202	92	-170	-80
Övriga förändringar i den löpande verksamheten	-41	-175	-48	42	36
Betald skatt	-95	-21	-423	-257	-313
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>1 277</b>	<b>922</b>	<b>2 628</b>	<b>1 805</b>	<b>2 725</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>					
Förvärv av verksamheter, netto förvärvade likvida medel	-	-	-	16	-492
Investeringar i anläggningstillgångar	-71	-100	-247	-305	-422
Försäljning av anläggningstillgångar	3	1	15	68	70
Placeringar	-	-	-	-233	-233
Övriga investeringar	-1	-1	-2	-3	1
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-69</b>	<b>-100</b>	<b>-234</b>	<b>-457</b>	<b>-1 076</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>					
Upptagna lån från kreditinstitut	5 060	2 736	9 762	3 174	3 183
Amortering av lån från kreditinstitut	-5 073	-1 483	-9 546	-1 717	-2 849
Betalningar av leasingskulder som är hänförliga till leasingavtal	-43	-	-120	-287	-
Betald ränta	-134	-100	-309	-	-376
Erhållen ränta	2	1	4	3	7
Övriga finansiella poster	-30	-35	-66	-90	-88
Lämnad utdelning till moderbolagets aktieägare	-	-	-636	-606	-606
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-218</b>	<b>1 119</b>	<b>-911</b>	<b>477</b>	<b>-729</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>990</b>	<b>1 941</b>	<b>1 483</b>	<b>1 825</b>	<b>920</b>
Likvida medel vid periodens början	2 618	1 089	2 113	1 159	1 159
Valutakursdifferens i likvida medel	15	-10	27	36	34
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>3 623</b>	<b>3 020</b>	<b>3 623</b>	<b>3 020</b>	<b>2 113</b>

# MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

Mkr	Kv3 2019	Kv3 2018	YTD 2019	YTD 2018	FY 2018
Administrationskostnader	-34	-42	-144	-134	-171
Övriga rörelseintäkter	42	44	150	130	166
<b>Rörelseresultat</b>	<b>8</b>	<b>2</b>	<b>6</b>	<b>-4</b>	<b>-5</b>
Ränteintäkter, dotterbolag	71	70	219	188	259
Räntekostnader, dotterbolag	0	0	0	0	–
Resultat från aktier i dotterbolag	–	–	–	–	528
Övriga finansiella kostnader	-379	-22	-859	-657	-777
<b>Finansiella poster - netto</b>	<b>-309</b>	<b>49</b>	<b>-640</b>	<b>-470</b>	<b>10</b>
Koncernbidrag	297	-54	620	466	510
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-3</b>	<b>-2</b>	<b>-14</b>	<b>-7</b>	<b>516</b>
Skatt	–	0	–	0	1
<b>Periodens resultat</b>	<b>-3</b>	<b>-2</b>	<b>-14</b>	<b>-7</b>	<b>517</b>

# MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING (I SAMMANDRAG)

Mkr	30 sep, 2019	30 sep, 2018	31 dec, 2018
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Aktier i dotterbolag	16 228	16 622	16 228
Övriga långfristiga fordringar	6 123	5 528	5 573
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>22 351</b>	<b>22 150</b>	<b>21 801</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Kortfristiga fordringar	699	2 043	1 825
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>699</b>	<b>2 043</b>	<b>1 825</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>23 050</b>	<b>24 193</b>	<b>23 626</b>
<b>EGET KAPITAL</b>	<b>10 105</b>	<b>10 232</b>	<b>10 755</b>
<b>AVSÄTTNINGAR</b>			
Avsättningar	55	39	42
<b>Summa avsättningar</b>	<b>55</b>	<b>39</b>	<b>42</b>
<b>SKULDER</b>			
<b>Långfristiga skulder</b>			
Långfristiga skulder	12 703	11 338	11 217
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>12 703</b>	<b>11 338</b>	<b>11 217</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Kortfristiga skulder	188	2 584	1 611
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>188</b>	<b>2 584</b>	<b>1 611</b>
<b>SUMMA SKULDER</b>	<b>12 945</b>	<b>13 961</b>	<b>12 870</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>23 050</b>	<b>24 193</b>	<b>23 626</b>

# NOTER I SAMMANDRAG

## NOT 1 | REDOVISNINGSPRINCIPER

Dometic Group AB (publ) och dess dotterbolag (tillsammans "Dometic Group", "Dometic", eller "Koncernen") tillämpar IFRS-standarderna (International Financial Reporting Standards) såsom de antagits av EU. Föreliggande delårsrapport för koncernen har utarbetats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Redovisnings- och värderingsprinciper i denna delårsrapport motsvarar de principer som koncernen tillämpar i årsredovisningen för 2018 och skall läsas tillsammans med denna. Årsredovisningen är tillgänglig på [www.dometic.com](http://www.dometic.com).

Moderbolaget har upprättat sin delårsredovisning enligt årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporteringsrekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Delårsrapporten omfattar sidorna 1–18 och sidorna 1–11 utgör således en integrerad del av denna finansiella rapport (IAS 34.16A).

Det kan hända att totalsummor som anges i tabeller och rapporter till följd av avrundningsskillnader inte alltid utgör den exakta summan av de enskilda posterna. Målsättningen är att varje post ska motsvara uppgiften i dess källa och avrundningsskillnader kan därför uppstå.

### Nya och ändrade redovisningsprinciper 2019 som har antagits av koncernen

#### *IFRS 16 Leasingavtal*

IFRS 16 Leasingavtal trädde i kraft den 1 januari 2019. Koncernen har antagit standarden IFRS 16 Leasingavtal och koncernen tillämpar den sedan 1 januari 2019. Denna standard ersätter alla tidigare redovisningskrav för leasing inom ramen för IFRS.

För övergången till IFRS 16 har Dometic beslutat att tillämpa den förenklade retroaktiva metoden och kommer inte att räkna om några jämförande belopp för 2018, som är året innan standarden antas. Alla nyttjanderättstillgångar kommer att värderas till leasingskuldens belopp vid antagandet, justerat för eventuella förutbetalda eller upplupna leasingavgifter. Standarden trädde i kraft den 1 januari 2019.

Koncernen använder sig av lättnadsregeln för icke-leasingkomponenter, vilket innebär att varje leasing-komponent och eventuella tillhörande icke-leasingkomponenter inte ska behandlas separat utan redovisas som en enhet. Leasingavtal med liknande egenskaper kan genom en lättnadsregel behandlas enligt den så kallade portföljansatsen. Dometic Group använder inte denna lättnadsregel utan redovisar leasingavtal individuellt. Dometic Group använder undantagsregeln för korttidsleasor och tillgångar av lågt värde och klassificerar all IT- och kontorsutrustning som tillgångar av lågt värde och inkluderar dem inte i balansräkningen.

Påverkan på koncernredovisningen blir en ökning av den ingående balansen hänförlig till en leasingskuld och en nyttjanderättstillgång på cirka 500 Mkr vardera som justerats för förutbetalda eller upplupna leasingavgifter. Eget kapital påverkas ej. Nedan följer en beskrivning av kopplingen mellan den ingående leaseskulden enligt IFRS 16 Leasingavtal och tidigare operationella leasingåtaganden som redovisats enligt IAS 17.

Framtida leasingkostnader avseende leasingavtal i nominellt värde per 31 december 2018 uppgick till 698 Mkr. Detta belopp har reducerats för avtal för korttidsleasor 164 Mkr och tillgångar av lågt värde 16 Mkr. Förlängningsoptioner om 25 Mkr tillkommer och beloppet har reducerats med diskonterings-effekten om 26 Mkr. Detta medför en ingående leasingskuld om 517 Mkr per 1 januari 2019.

Den detaljerade beskrivningen av de redovisnings- och värderingsprinciper för leasingavtal som koncernen följer i denna delårsrapport ska ses som ett komplement till de beskrivningar som återfinns i not 2.1.1 Förändringar i redovisningsprinciper, Nya och ändrade redovisningsprinciper för 2019 i årsredovisningen för 2018.

#### *IFRIC 23 Tolkning 23 Osäkerhet i fråga om inkomstskattemässig behandling*

IFRIC 23 - Tolkning 23 Osäkerhet i fråga om inkomstskattemässig behandling trädde i kraft den 1 januari 2019. Övergången har inte haft någon påverkan. Koncernen tillämpar IFRIC 23 sedan den 1 januari 2019.

## NOT 2 | RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Risker är en del i all affärsverksamhet och Dometic, som global koncern med produktion och distribution över hela världen, utsätts också för risker som kan påverka Dometics förmåga att uppnå fastställda mål, inklusive de finansiella målen. En effektiv hantering av affärs- och marknadsrisker, operativa risker (inklusive hållbarhetsrisker), risker avseende efterlevnad av lagar och regler samt finansiella risker, skapar möjligheter och ett effektivt riskskydd.

Dometic arbetar enligt en etablerad riskhanteringsprocess med riskidentifiering, riskbedömning, riskprioritering, riskrespons och uppföljning. Riskuniversumet tillsammans med globala och regionala riskförteckningar, riskbedömningar, riskkartor, riskägare och riskkommittén utgör hörnstenarna i koncernens riskhantering. Riskrespons kan bestå i att undvika, reducera, dela eller acceptera risker. I bolagets beredskapsplaner ingår riskrespons som till exempel ramverket för internkontroll, interna kvalitetsprogram, visseblåsarfunktioner, försäkringsprogram och krishanteringsrutiner för såväl kontor och företagsledning som lokala fabriker och lager, allt inom ramen för bolagets beredskapsplaner men även att följa utvecklingen av externa risker för att snabbt kunna agera. Risker och riskrespons utvärderas årligen och dokumenteras i en riskförteckning som genererar riskkartor på global och regional nivå. Dessa riskkartor utgör grunden för koncernens operativa riskägarskap och fungerar även som ett underlag för koncernens kontrollfunktioner, såsom Internkontroll och Internrevision, i dessa funktioners prioritering av fokusområden. Dometics riskägare är medlemmar i koncernledningen samt specialister och chefer för stabsfunktioner. Riskägare utvärderar sina respektive risker i fråga om sannolikhet och konsekvens och diskuterar och godkänner riskrespons i form av riskbegränsande åtgärder.

Riskkommittén är det operativa forumet på koncernnivå för att diskutera och fatta beslut om riskbegränsande åtgärder och det består av representanter från Finans, Operations, Produktutveckling, HR inklusive hälsa och säkerhet, Juridik,

Kvalitet, Internkontroll och Internrevision. Ordförande för riskkommittén är finansdirektören. Riskkommitténs främsta uppgifter är att utvärdera koncernens riskbedömning, diskutera aktuella riskrelaterade problem, underlätta hanteringen av synpunkter från riskkommitténs medlemmar och granska riskrelaterade rapporter, samt att utvärdera och godkänna riskbegränsande åtgärder. Kommittén upprättar formella protokoll där överenskomna åtgärder noteras och följs upp. Riskkommitténs arbete presenteras regelbundet för revisionsutskottet och årligen för styrelsen.

Finansiella risker är risker relaterade till Dometics globala närvaro och kan påverka nettoresultatet och den finansiella ställningen, samt förmågan att uppnå fastställda mål. Finansiella risker hanteras i enlighet med den finanspolicy som har godkänts av styrelsen. Finansiella risker delas in i valutarisker, ränterisker, likviditetsrisker, finansieringsrisker kreditrisker och skatterisker.

Eftersom Dometic är en global koncern med verksamhet i många länder är Dometic exponerat för såväl transaktionsrisker som omräkningsrisker. Transaktionsrisk uppstår när tillgångar och skulder anges i olika valutor och vissa nettointäkter och -kostnader uppkommer i andra valutor. Omräkningsrisk uppstår när valutan som används i koncernredovisningen skiljer sig från den funktionella valuta som används av vissa operativa dotterbolag. Förändringar i ränteläget kan påverka koncernens resultat och kassaflöde. Likviditetsrisker avser oförmågan att fullgöra betalningsåtaganden på grund av otillräckliga medel eller oförmågan att fullgöra betalningsåtaganden utan en betydligt högre finansieringskostnad. Att upprätthålla koncernens kapitalstruktur och minska kapitalkostnaderna genom en optimal kapitalstruktur är avgörande för koncernens förmåga att fortsätta generera avkastning till aktieägarna. Motparters oförmåga att

fullgöra sina betalningsåtaganden kan ha en negativ inverkan på koncernens resultat och finansiella ställning. Förändringar i skattelagstiftning skulle kunna öka Dometics skattebelastning eller på annat sätt ha en betydande negativ inverkan på koncernens verksamhet, finansiella ställning och rörelseresultat. Om koncernens möjlighet att använda det skattemässiga underskottet faller bort eller begränsas kan det få en betydande inverkan på koncernens skattebelastning, bland annat i form av möjliga skattetillägg, och det skulle kunna ha en avsevärd negativ inverkan på koncerns verksamhet, finansiella ställning och rörelseresultat. Dometics skattebelastning skulle kunna öka om skattemyndigheterna bedömer att Dometic inte agerar i enlighet med gällande regler om internprissättning. Dometics risk och riskhantering finns beskrivna på sidorna 67-71 samt på sidorna 97-100 i 2018 års årsredovisning.

### NOT 3 | FINANSIELLA INSTRUMENT

Dometic använder ränteswappar för att säkra de seniora lånefaciliteternas ränta, från en rörlig till en fast ränta. Koncernen använder även valutaterminer för att säkra en del av sin kassaflödesexponering.

Det verkliga värdet på Dometics derivattillgångar och -skulder var 65 Mkr (Q3 2018: 116 Mkr) och 61 Mkr, (Q3 2018: 80 Mkr). Derivatens värde baseras på balansdagens aktuella marknadsnoteringar på en aktiv marknad. Inga förflyttningar mellan olika nivåer i verkligt värde-hierarkin har inträffat under perioden.

För andra finansiella tillgångar och skulder än derivat antas det verkliga värdet vara lika med det bokförda värdet.

#### TABELL TILL NOT 3 – FINANSIELLA INSTRUMENT

30 sep, 2019	Balansräkning till bokfört värde	Fin. instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde	Fin. instrument värderade till verkligt värde	Derivat som används för säkringsändamål
<b>Per kategori</b>				
Derivat	65	–	6	59
Finansiella tillgångar	6 513	6 513	–	–
<b>Summa finansiella tillgångar</b>	<b>6 578</b>	<b>6 513</b>	<b>6</b>	<b>59</b>
Derivat	61	–	17	44
Finansiella skulder	14 643	14 643	–	–
<b>Summa finansiella skulder</b>	<b>14 704</b>	<b>14 643</b>	<b>17</b>	<b>44</b>

## NOT 4 | SEGMENTINFORMATION

<b>Mkr</b>	<b>Kv3 2019</b>	<b>Kv3 2018</b>	<b>YTD 2019</b>	<b>YTD 2018</b>	<b>FY 2018</b>
<b>Nettoomsättning, extern</b>					
<b>Americas</b>					
OEM	1 515	1 669	4 802	5 211	6 736
Aftermarket	957	888	2 514	2 370	3 022
Americas nettoomsättning, extern	2 472	2 557	7 316	7 581	9 758
<b>RV</b>	1 333	1 472	3 921	4 462	5 595
Marine	1 040	970	3 098	2 821	3 757
CPV	44	63	145	171	229
Övrigt (Lodging och Retail)	54	52	151	127	177
Americas nettoomsättning, extern	2 472	2 557	7 316	7 581	9 758
<b>EMEA</b>					
OEM	813	770	2 771	2 649	3 532
Aftermarket	919	760	3 252	2 641	3 173
EMEA nettoomsättning, extern	1 732	1 530	6 023	5 290	6 706
<b>RV</b>	833	686	2 993	2 442	3 180
Marine	192	191	659	606	805
CPV	478	450	1 474	1 414	1 769
Övrigt (Lodging och Retail)	229	203	896	828	951
EMEA nettoomsättning, extern	1 732	1 530	6 023	5 290	6 706
<b>APAC</b>					
OEM	203	207	599	655	857
Aftermarket	199	207	647	678	954
APAC nettoomsättning, extern	402	414	1 245	1 333	1 810
<b>RV</b>	227	221	672	700	925
Marine	29	30	94	87	112
CPV	33	31	108	120	153
Övrigt (Lodging och Retail)	114	132	373	426	620
APAC nettoomsättning, extern	402	414	1 245	1 333	1 810
<b>Nettoomsättning, extern</b>					
Americas	2 472	2 557	7 316	7 581	9 758
EMEA	1 732	1 530	6 023	5 290	6 706
APAC	402	414	1 245	1 333	1 810
<b>Summa nettoomsättning, extern</b>	<b>4 605</b>	<b>4 501</b>	<b>14 584</b>	<b>14 204</b>	<b>18 274</b>
<b>Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster</b>					
Americas	296	427	953	1 236	1 470
EMEA	239	183	918	728	814
APAC	84	91	267	295	395
<b>Summa rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster</b>	<b>619</b>	<b>702</b>	<b>2 138</b>	<b>2 259</b>	<b>2 679</b>
<b>Jämförelsestörande poster</b>					
Americas	-37	-	-37	-	-34
EMEA	-	-	-	-	-57
APAC	-	-	-	-	-1
<b>Summa jämförelsestörande poster</b>	<b>-37</b>	<b>-</b>	<b>-37</b>	<b>-</b>	<b>-92</b>
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>					
Americas	259	427	916	1 236	1 437
EMEA	239	183	918	728	756
APAC	84	91	267	295	394
<b>Summa rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>583</b>	<b>702</b>	<b>2 101</b>	<b>2 259</b>	<b>2 587</b>
Finansiella intäkter	2	1	9	6	11
Finansiella kostnader	-84	-138	-356	-341	-442
Skatt	-129	-130	-475	-484	-580
<b>Periodens resultat</b>	<b>372</b>	<b>435</b>	<b>1 278</b>	<b>1 440</b>	<b>1 576</b>

Mkr	Kv3 2019	Kv3 2018	YTD 2019	YTD 2018	FY 2018
<b>Nettoomsättning, extern</b>					
<b>Americas</b>					
Mat & Dryck	410	545	1 335	1 684	2 135
Klimat	974	1 020	2 768	3 012	3 797
Energi & Styrning	867	809	2 611	2 367	3 161
Övriga applikationsområden	221	183	601	519	664
Americas nettoomsättning, extern	2 472	2 557	7 316	7 581	9 758
<b>EMEA</b>					
Mat & Dryck	608	595	2 236	2 172	2 662
Klimat	861	682	2 940	2 290	2 986
Energi & Styrning	128	112	432	404	522
Övriga applikationsområden	135	141	414	425	536
EMEA nettoomsättning, extern	1 732	1 530	6 023	5 290	6 706
<b>APAC</b>					
Mat & Dryck	184	207	588	661	937
Klimat	174	164	526	527	685
Energi & Styrning	9	8	24	32	38
Övriga applikationsområden	35	35	109	113	150
APAC nettoomsättning, extern	402	414	1 245	1 333	1 810
<b>Nettoomsättning, extern</b>					
Americas	2 472	2 557	7 316	7 581	9 758
EMEA	1 732	1 530	6 023	5 290	6 706
APAC	402	414	1 245	1 333	1 810
<b>Summa nettoomsättning, extern</b>	<b>4 605</b>	<b>4 501</b>	<b>14 584</b>	<b>14 204</b>	<b>18 274</b>

Segmentens resultat bedöms huvudsakligen utifrån omsättning och rörelseresultat. Intäktsuppgifterna för respektive region baseras på var kunderna har sin geografiska hemvist. Koncernledningens uppföljning utgår från de integrerade resultaten för varje segment. Som en del av den strategiska ompositioneringen av Dometic som presenterades den 28 maj 2019 identifierade Dometic fyra applikationsområden. Dometic kommer under en övergångsperiod från Q2 2019 till Q4 2019 att redovisa nettoomsättning per region, applikationsområde, affärsområde och försäljningskanal. Från och med Q1 2020 kommer regionerna att förbli som segment och nettoomsättningen kommer att rapporteras per region, applikationsområde och försäljningskanal. För närmare information, se not 5 i årsredovisningen för 2018.

Internsegmentförsäljning existerar enligt följande fördelning

Mkr	Kv3 2019	Kv3 2018	YTD 2019	YTD 2018	FY 2018
Americas	88	100	303	309	389
EMEA	91	97	292	372	464
APAC	607	747	1 947	2 491	3 165
<b>Elimineringar</b>	<b>785</b>	<b>945</b>	<b>2 542</b>	<b>3 172</b>	<b>4 017</b>

## NOT 5 | JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Mkr	Kv3 2019	Kv3 2018	YTD 2019	YTD 2018	FY 2018
Konsolidering av produktion i Kina	–	–	–	–	9
Omstruktureringskostnader	–	–	–	–	-101
Inledande omstruktureringsåtgärder utförda i Q3	-37	–	-37	–	–
<b>Totalt</b>	<b>-37</b>	<b>–</b>	<b>-37</b>	<b>–</b>	<b>-92</b>

Nedan följer jämförelsestörande poster fördelat per funktion.

Mkr	Konsolidering av produktion i Kina					Omstruktureringskostnader					Inledande omstruktureringsåtgärder utförda i Q3					Totalt				
	Kv3 2019	Kv3 2018	YTD 2019	YTD 2018	FY 2018	Kv3 2019	Kv3 2018	YTD 2019	YTD 2018	FY 2018	Kv3 2019	Kv3 2018	YTD 2019	YTD 2018	FY 2018	Kv3 2019	Kv3 2018	YTD 2019	YTD 2018	FY 2018
Kostnad för sålda varor	–	–	–	–	9	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	-57
Försäljningskostnader	–	–	–	–	–	–	–	–	–	-6	–	–	–	–	–	–	–	–	–	-6
Administrationskostnader	–	–	–	–	–	–	–	–	–	-29	–	–	–	–	–	–	–	–	–	-29
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	-32	–	-32	–	–	-32	–	-32	–	–
<b>Totalt</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>9</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>-101</b>	<b>-37</b>	<b>–</b>	<b>-37</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>-37</b>	<b>–</b>	<b>-37</b>	<b>–</b>	<b>-92</b>

**NOT 6 | AVSKRIVNING FÖRÄRVSRELATERADE IMMATERIELLA TILLGÅNGAR PER FUNKTION**

Mkr			Avskrivning varumärken	Avskrivning kundrelationer	Avskrivningar teknologi	Avskrivning immateriella rättigheter	Totalt
<b>Kostnad för sålda varor</b>							
	Kv3	2019	–	–	-11	-6	-17
	Kv3	2018	–	–	-11	-6	-17
	YTD	2019	–	–	-35	-17	-52
	YTD	2018	–	–	-33	-17	-50
	FY	2018	–	–	-44	-23	-67
<b>Försäljningskostnader</b>							
	Kv3	2019	-11	-47	–	–	-59
	Kv3	2018	–	-38	–	–	-38
	YTD	2019	-36	-138	–	–	-174
	YTD	2018	–	-111	–	–	-111
	FY	2018	–	-152	–	–	-152
<b>Totalt Avskrivning förvärvsrelaterade immateriella tillgångar</b>							
	Kv3	2019	-11	-47	-11	-6	-75
	Kv3	2018	–	-38	-11	-6	-55
	YTD	2019	-36	-138	-35	-17	-226
	YTD	2018	–	-111	-33	-17	-161
	FY	2018	–	-152	-44	-23	-219

**NOT 7 | NYTTJANDERÄTTSTILLGÅNGAR**

Information om nyttjanderättstillgångar följer nedan.

Totala av- och nedskrivningar uppgår till 609 Mkr (385) och inkluderar avskrivningar nyttjanderättstillgångar om 131 Mkr (-) för de första nio månaderna.

Mkr	Av- och nedskrivningar				
	Kv3 2019	Kv3 2018	YTD 2019	YTD 2018	FY 2018
Av- och nedskrivningar	-209	-134	-609	-385	-526
Återläggning avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	45	–	131	–	–
<b>Totalt</b>	<b>-164</b>	<b>-134</b>	<b>-478</b>	<b>-385</b>	<b>-526</b>

Mkr	Nyttjanderättstillgångar		
	30 sep, 2019	30 sep, 2018	31 dec, 2018
Byggnader	565	–	–
Maskiner, inventarier och andra tekniska anläggningar	41	–	–
<b>Totalt</b>	<b>606</b>	<b>–</b>	<b>–</b>

**NOT 8 | TRANSAKTIONER MED NÄRSTÄENDE**

Inga transaktioner har ägt rum mellan Dometic och närstående under de första nio månaderna 2019 som väsentligen har påverkat bolagets ställning och resultat.

**NOT 9 | FÖRÄRV OCH AVYTTRINGAR 2019**

Dometic har inte gjort förvärv eller avyttringar under de första nio månaderna 2019.

**2018***Förvärv av Kampa*

Den 3 december 2018 förvärvade Dometic Kampa, en innovationsdriven leverantör av Retail- och Aftermarket-produkter med säte i Storbritannien. Kampa breddar Dometics Retail- och Aftermarket-utbud inom EMEA avsevärt, med en god potential för ytterligare expansion och lönsam tillväxt.

Den kontanta köpeskillingen uppgick till 50 miljoner GBP på kassa- och skuldfri basis, exklusive potentiell tilläggsköpeskillning. Den totala kontanta köpeskillingen uppgick till 57,9 miljoner GBP inklusive tilläggsköpeskillning på 8,5 miljoner GBP. Beloppet på 8,5 miljoner GBP har redovisats som en icke räntebärande skuld till säljarna.

Om förvärvet hade konsoliderats den 1 januari 2018 hade effekten på proforma-nettoomsättningen varit 40 miljoner GBP och på EBITDA 7 miljoner GBP. Aftermarket-försäljningen står för 100% av intäkterna. Verksamheten bedrivs med en liten bas av anläggningstillgångar som kräver begränsade investeringar varje år.

Totalt sett uppgår de redovisade värdejusteringarna till följd av den preliminära förvärvsanalysen för Kampa till 512 Mkr, vilket innefattar goodwill på 309 Mkr, varumärken och varunamn på 196 Mkr, kundrelationer på 208 Mkr, övriga immateriella tillgångar på 1 Mkr, rörelsetillgångar på 222 Mkr, likvida medel på 31 Mkr, andra långfristiga skulder på 47 Mkr och rörelseskulder på 229 Mkr.

Goodwill motiveras av nya potentiella kundrelationer och marknadsposition. De förvärvsrelaterade kostnaderna som redovisas i koncernens resultaträkning för det fjärde kvartalet 2018 uppgår till 10 Mkr. Försäljnings- och kostnadssynergierna förväntas vara begränsade. Förvärvet har påverkat koncernens nettoomsättning med 12 Mkr och rörelseresultatet med -3,5 Mkr, vilket innefattar kostnader för omvärdering av lager på -2,6 Mkr.

**NOT 10 | VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER PERIODENS UTGÅNG**

Stefan Fristedt började på Dometic som ny CFO den 1 oktober 2019.

Ett globalt omstrukturingsprogram lanserades efter periodens slut. Den totala uppskattade kostnaden för programmet uppgår till 750 Mkr. Större delen av kostnaden förväntas uppstå under de kommande 18 månaderna. Det uppskattas att programmet kommer att generera positiva effekter på resultatet på runt 400 Mkr per år när det är fullt ut genomfört och har nått sin fulla effekt i mitten av 2022.



# AVSTÄMNING AV UPPGIFTER SOM INTE ÄR UPPRÄTTADE ENLIGT IFRS MOT IFRS (ALTERNATIVA FINANSIELLA MÅTT)

Dometic presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras enligt IFRS. Bolaget anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare och ledning då de möjliggör utvärdering av bolagets finansiella utveckling, finansiella ställning och trender i verksamheten. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför inte ses som en ersättning för mått som definieras enligt IFRS. Se Dometics webbplats [www.dometic.com](http://www.dometic.com) för närmare information om avstämningen.

## EBITDA

Rörelseresultat (EBIT) före av- och nedskrivningar. Avskrivningar inkluderar även avskrivning av nyttjanderättstillgångar fr.om 1 januari 2019 då IFRS 16 Leases trädde i kraft.

## EBITDA marginal

Rörelseresultat (EBIT) före av- och nedskrivningar dividerat med nettoomsättning.

## Leverage ratio (Nettoskuld/EBITDA)

Nettoskuld, exklusive pensioner och upplupen ränta, i förhållande till EBITDA före jämförelsestörande poster och inklusive förvärv proforma. Eventuell deposition hos skattemyndigheter behandlas som kontanta medel i denna beräkning.

## Nettorörelsekapital

Består av varulager och kundfordringar minus leverantörs-skulder.

## Nettoskuld

Total upplåning, inklusive pensioner och upplupen ränta, minus likvida medel.

## Operativt kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten efter investeringar i anläggningstillgångar exklusive betald skatt.

## Organisk tillväxt

Försäljningsökning exklusive förvärv och avyttringar samt valutaeffekter. Kvartal beräknas med jämförbar valuta, med tillämpning av senaste periodens snittkurs.

## RoOC – Avkastning på operativt kapital

Rörelseresultat (EBIT) dividerat med operativt kapital (baserat på EBIT för de senaste fyra kvartalen dividerat med genomsnittligt operativt kapital för de senaste fyra kvartalen, utom goodwill och varumärken).

## DEFINITIONER OCH NYCKELTAL

### AM

Aftermarket. (Eftermarknaden)

### CPV

Commercial and Passenger Vehicles. (Transport- och passagerarfordon).

### FY 2018

Räkenskapsår (Financial Year) avslutat den 31 december 2018.

### Investeringar

Utgifter i samband med förvärv av materiella och immateriella tillgångar.

### Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster är händelser och transaktioner som har en väsentlig finansiell påverkan och vilkas resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid en jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är exempelvis kostnader för omstruktureringsprogram, kostnader hänförliga till större omvärderingar samt intäkter och kostnader hänförliga till större förvärv eller avyttringar av dotterbolag.

### Kv 3 2019

Juli till september 2019 för resultaträkning.

### Kv 3 2018

Juli till september 2018 för resultaträkning.

### LTM

Last twelve months (Senaste tolv månaderna)

### OEM

Original Equipment Manufacturers (tillverkare av originalutrustning).

### Operativt kapital exklusive goodwill och varumärken

Räntebärande skulder plus eget kapital minus likvida medel, exklusive goodwill och varumärken.

### Nettoresultat

Periodens resultat.

### Resultat per aktie

Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier.

### RV

Recreational Vehicles (husvagnar/husbilar).

### Räntebärande skulder

Skulder till kreditinstitut plus skulder till närstående bolag plus avsättningar till pensioner.

### Rörelsekapital

Nettorörelsekapital plus övriga omsättningstillgångar minus övriga kortfristiga skulder och avsättningar som hör till verksamheten.

### Rörelsemarginal (EBIT-marginal)

Rörelseresultat (EBIT) dividerat med nettoomsättning.

### Rörelseresultat (EBIT)

Rörelseresultat (EBIT) resultat före finansiella poster och skatt.

### YTD 2019

Year to date. Januari till september 2019 för resultaträkning.

### YTD 2018

Year to date. Januari till september 2018 för resultaträkning.

### ÖT

Övrigt totalresultat.

# PRESENTATION AV DELÅRSRAPPORTEN

Analytiker och journalister är välkomna att delta i en telefonkonferens den 24 oktober 2019 kl.10.00 (CEST), där Juan Vargues, VD och koncernchef, samt Stefan Fristedt, CFO, kommer att presentera rapporten och svara på frågor. Ring in fem minuter innan webbcasten/telefonkonferensen börjar om du vill delta:

Sverige: +46 8 519 993 83

UK: +44 333 300 9261

US: +1 646 722 4956

Länk till webcast och presentation finns tillgängligt på [www.dometic.com](http://www.dometic.com)

## FÖR YTTERLIGARE INFORMATION, VÄNLIGEN KONTAKTA

Johan Lundin

Head of Investor Relations and Communications

Tel: +46 8 501 025 46

E-post: [ir@dometicgroup.com](mailto:ir@dometicgroup.com)

## KONTAKTUPPIFTER Dometic Group AB (publ)

Hemvärnsgatan 15

SE-171 54 Solna, Sweden

Tel: +46 8 501 025 00

[www.dometic.com](http://www.dometic.com)

Organisationsnummer: 556829-4390

*Denna information är sådan information som Dometic Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 24 oktober 2019 kl. 08:00 CEST.*

## OM DOMETIC

Dometic är världsledande inom lösningar för det mobila livet inom områdena Mat & Dryck, Klimat, Energi & Styrning och Övriga applikationsområden. Dometic har verksamhet i Nord- och Sydamerika, EMEA samt APAC och erbjuder produkter som används i fritidsfordon, i fritidsbåtar och arbetsbåtar, lastbilar och premiumbilar samt inom en rad andra områden. Vår drivkraft är att skapa smarta och tillförlitliga produkter med enastående design. Vi säljer våra produkter i ett hundratal länder och vi har ett globalt nätverk av återförsäljare som serverar aftermarket. Dometic har cirka 8 000 medarbetare världen över, redovisade en nettoomsättning på omkring 18,0 miljarder kronor för år 2018 och har sitt huvudkontor i Stockholm, Sverige.

## Disclaimer

En del redovisade poster rör framtida händelser och det faktiska utfallet kan komma att se väsentligt annorlunda ut. Förutom de faktorer som uttryckligen har kommenterats kan även andra faktorer väsentligt påverka det faktiska utfallet, (a) förändrade förutsättningar avseende ekonomi, konjunktur, marknad och konkurrens, (b) affärs- och verksamhetsplaner, (c) förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, (d) variationer i valutakurser och (e) affärsriskbedömningar

## FINANSIELL KALENDER

**JANUARY 31, 2020:** Bokslutskommuniké 2019

**APRIL 7, 2020:** Årsstämma

**APRIL 24, 2020:** Delårsrapport för det första kvartalet 2020

**JULY 16, 2020:** Delårsrapport för det andra kvartalet 2020

**OCTOBER 23, 2020:** Delårsrapport för det tredje kvartalet 2020