

RAPPORT FÖR ANDRA KVARTALET 2019

NETTOOMSÄTTNING	RÖRELSERESULTAT (EBIT) FÖRE JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER	RÖRELSERESULTAT (EBIT)	OPERATIVT KASSAFLÖDE
5 329 MKR (5 260)	900 MKR (919)	900 MKR (919)	1 417 MKR (943)

ANDRA KVARTALET

- Nettoomsättningen för kvartalet uppgick till 5 329 Mkr (5 260), vilket är en ökning med 1% varav -7% var organisk tillväxt.
- Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar (EBITDA) för kvartalet uppgick till 1 100 Mkr (1 048), vilket motsvarar en marginal på 20,6% (19,9%).
- Rörelseresultatet (EBIT) för kvartalet uppgick till 900 Mkr (919), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 16,9% (17,5%).
- Det fanns inga jämförelsestörande poster under kvartalet (-).
- Kassaflödet för kvartalet uppgick till -742 Mkr (3). Det operativa kassaflödet uppgick till 1 417 Mkr (943).
- Kvartalets resultat uppgick till 562 Mkr (629).
- Resultat per aktie: 1,90 kr (2,13).

DE FÖRSTA SEX MÅNADERNA

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 9 979 Mkr (9 703), vilket är en ökning med 3% varav -6% var organisk tillväxt.
- Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar (EBITDA) för perioden uppgick till 1 918 Mkr (1 809), vilket motsvarar en marginal på 19,2% (18,6%).
- Rörelseresultatet (EBIT) för perioden uppgick till 1 518 Mkr (1 557), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 15,2% (16,0%).
- Det fanns inga jämförelsestörande poster under perioden (-).
- Kassaflödet för perioden uppgick till 492 Mkr (-113). Det operativa kassaflödet uppgick till 1 502 Mkr (916).
- Periodens resultat uppgick till 906 Mkr (1 004).
- Resultat per aktie: 3,06 kr (3,39).

FINANSIELL ÖVERSIKT

Mkr	Kv2	Kv2	H1	H1	LTM	FY
	2019	2018	2019	2018	2019	2018
Nettoomsättning	5 329	5 260	9 979	9 703	18 550	18 274
EBITDA	1 100	1 048	1 918	1 809	3 222	3 113
% av nettoomsättning	20,6%	19,9%	19,2%	18,6%	17,4%	17,0%
Rörelseresultat (EBIT)	900	919	1 518	1 557	2 548	2 587
% av nettoomsättning	16,9%	17,5%	15,2%	16,0%	13,7%	14,2%
Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster	900	919	1 518	1 557	2 640	2 679
% av nettoomsättning	16,9%	17,5%	15,2%	16,0%	14,2%	14,7%
Periodens resultat	562	629	906	1 004	1 478	1 576
Resultat per aktie, kr	1,90	2,13	3,06	3,39	5,00	5,33
Periodens kassaflöde	-742	3	492	-113	1 525	920
Operativt kassaflöde ⁽¹⁾	1 417	943	1 502	916	3 202	2 616
Nettorörelsekapital	4 408	4 633	4 408	4 633	4 408	3 986
Investeringar i anläggningstillgångar	-90	-127	-176	-205	-393	-422
Avkastning på operativt kapital	30,0%	32,1%	30,0%	32,1%	30,0%	30,5%

⁽¹⁾Kassaflöde från den löpande verksamheten efter investeringar i anläggningstillgångar och exklusive betald inkomstskatt.

FORTSATT STABILT RESULTAT OCH ETT STARKT KASSAFLÖDE

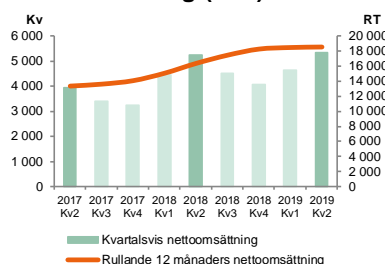


Den första halvan av 2019 kännetecknades i hög grad av ett fortsatt fokus på effektivitetsförbättringar och på att bygga ett fundament för ett ännu mer diversifierat och ännu starkare Dometic. Trots utmanande RV-marknader och negativ påverkan från ytterligare tariffer i USA har vi lyckats fortsätta förbättra våra kostnadsstrukturer och införa arbetsprocesser och gemensamma tillämpningsmetoder inom hela vår globala organisation, samtidigt som vi har investerat i nya affärsmöjligheter.

Omstruktureringsprogrammet som lanserades under det fjärde kvartalet 2018 löper på bra, med goda framsteg inom alla regioner. Arbetet med att öka vår närvaro i Mexiko fortsätter enligt plan och den nya anläggningen beräknas bli färdig under det tredje kvartalet. Minskningen av antalet lagerartiklar fortgår i god takt och vi känner oss fortsatt optimistiska att nå målet om en minskning med 30 procent till slutet av året. Vi har fortsatt att stärka vår organisation för att accelerera de strategiska satsningarna och innovationstakten med ett antal nya nyckelpositioner inom produktutveckling och Operations under kvartalet.

Nettoomsättningen ökade med 1 procent under kvartalet med en positiv tillväxt inom EMEA och Asien, medan förhållandena i Americas och Stillahavsområdet fortsatte att vara utmanande. Rörelse- och EBITDA-marginalerna ligger på en bra nivå eftersom vi har intensifierat vårt fokus på kostnadsminskningar. Med tanke på den rådande marknadssituationen tittar vi på ytterligare initiativ i samtliga tre regioner för att skydda lönsamheten på kort sikt, samtidigt som vi även bygger upp ett mer effektivt bolag på lång sikt.

Nettoomsättning (Mkr)

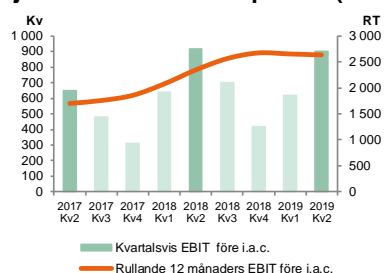


Americas redovisade en nettoomsättningstillväxt på -5 procent under kvartalet, varav -12 procent var organisk tillväxt. Trots den negativa påverkan från tullar och minskade volymer hamnade rörelsemarginalen på stabila 15,3 procent. Den minskade försäljningen berodde framför allt på en negativ utveckling inom Mat & Dryck och Klimat, medan Energi & Styrning uppvisade ett starkt resultat.

EMEA redovisade en nettoomsättningstillväxt på 12 procent under kvartalet, varav 1 procent var organisk tillväxt. Rörelsemarginalen var 17,8 procent, positivt påverkad av effektivitetsförbättringar och prissättning. Försäljningstillväxten berodde till stor del på goda resultat inom Mat & Dryck och Klimat. Integreringen av Kampa löper på bra och verksamheten presterar över förväntningarna.

APAC redovisade en nettoomsättningstillväxt på -10 procent under kvartalet, varav -12 procent var organisk tillväxt. Rörelsemarginalen fortsatte att ligga på en hög nivå på 22,0 procent, trots att den påverkades negativt av en ogynnsam geografisk mix och produktmix. Mat & Dryck växte bra i Asien men tillväxten påverkades negativt av svaga resultat inom Mat & Dryck och Klimat i Australien.

Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster (Mkr)



Det operativa kassaflödet uppgick till 1 417 Mkr, vilket är en ökning med 50 procent jämfört med samma kvartal förra året. Nettoskulden i förhållande till EBITDA förbättrades från 3,3x under det andra kvartalet 2018 till 2,8x under det andra kvartalet 2019. Vår starka kassagenerering och våra förlängda förfallotider för lån skapar goda förutsättningar för ytterligare förvärv.

Dometic stod i maj värd för sin första kapitalmarknadsdag som börsnoterat företag, där vi presenterade vår strategiska inriktning framöver. Som en del av denna strategiska resa går vi över från att rapportera utifrån affärsområdena RV, Marine, CPV, Retail och Lodging till att rapportera utifrån applikationsområdena Mat & Dryck, Klimat, Energi & Styrning och Övriga applikationsområden. Genom att använda av våra tekniska lösningar och kompetenser inom viktiga applikationsområden kan vi bredda den adresserbara marknaden avsevärt och på riktigt omdefiniera Mobile Living-industrin. Med tanke på de många möjligheter för tillväxt och effektivitetsförbättringar under de kommande åren har vi presenterat följande uppdaterade finansiella mål som ska nås över en konjunkturcykel: En nettoomsättningsökning med 10 procent, en rörelsemarginal före jämförelsestörande poster på 16–17 procent, en nettoskuld i förhållande till EBITDA på runt 2x och en aktieutdelning på minst 40 procent av nettoresultatet.

Tidigare prognos för helåret 2019 (sedan 8 februari 2019): organisk försäljningstillväxt som förväntas vara svagt positiv med en rörelsemarginal på nära 15 procent. Nettoskulden i förhållande till EBITDA förväntas ligga runt 2,0x vid slutet av 2019.

Samtliga hänvisningar till rörelseresultat (EBIT) och rörelsemarginal på denna sida avser rörelseresultat före jämförelsestörande poster, såvida inte annat anges.

På kort sikt förväntar vi oss svagt positiv organisk tillväxt under andra halvåret jämfört med samma period förra året, trots viss motvind med tanke på de fortsatta lagerjusteringarna på RV-marknaden i USA och den reviderade helårsprognosen från RVIA (Recreation Vehicle Industry Association) från -5 procent till -14 procent. Som en följd av detta, samt fortsatt negativ påverkan från amerikanska tariffer, reviderar vi vår helårsprognos för 2019 till negativ organisk tillväxt och en rörelsemarginal över 14 procent. Nettoskulden i förhållande till EBITDA boträknad förvärv förväntas ligga runt 2x vid slutet av 2019.

Vi är fortsatt övertygande om de långsiktiga positiva trenderna inom Mobile Living, de stora möjligheterna till tillväxt genom förvärv och vi kommer att följa vår strategiska inriktning för att ta Dometic till en ny nivå.

Juan Vargues, VD och koncernchef

FINANSIELL SAMMANFATTNING - ANDRA KVARTALET 2019

Nettoomsättningen uppgick till 5 329 Mkr (5 260), vilket är en ökning med 1% jämfört med samma kvartal förra året. Ökningen utgörs av -7% organisk tillväxt, 5% valutaeffekter och 3% M&A.

Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar (EBITDA)

uppgick till 1 100 Mkr (1 048), vilket är en ökning med 5% jämfört med samma kvartal förra året. EBITDA-marginalen var 20,6% (19,9%).

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 900 Mkr (919), vilket är en minskning med 2% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen var 16,9% (17,5%). IFRS 16 påverkade rörelseresultatet positivt med 2 Mkr.

De jämförelsestörande posterna uppgick till - Mkr (-).

Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster

uppgick till 900 Mkr (919), vilket är en minskning med 2% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen före jämförelsestörande poster var 16,9% (17,5%).

De finansiella posterna uppgick till -138 Mkr (-72), inklusive -112 Mkr (-103) i ränta på externa banklån och -5 Mkr (0) för räntor på leasingavtal som en effekt av IFRS 16. Övriga FX omvärderingar och övriga poster uppgick till -23 Mkr (30) varav realiserade upplupna bankavgifter efter förtida amorteringar av utestående banklån uppgick till -16 Mkr och finansiella intäkter uppgick till 2 Mkr (1).

Skatterna uppgick till -200 Mkr (-218), vilket motsvarar 26% (26%) av resultatet före skatt. Aktuell skatt uppgick till -201 Mkr (-105) och uppskjuten skatt till 1 Mkr (-113). Den betalda skatten på 25% (16%) är högre än under det andra kvartalet 2018, vilket huvudsakligen beror på betalning av källskatt för intern utdelning och uppskjuten betalning av realisationsvinstskatt från försäljning av en fastighet i Kina under 2017.

Kvartalets resultat uppgick till 562 Mkr (629).

Resultatet per aktie uppgick till 1,90 kr (2,13).

Det operativa kassaflödet uppgick till 1 417 Mkr (943).

Kassaflödet för kvartalet uppgick till -742 Mkr (3). Kassaflödet påverkades av extra återbetalning av banklån.

Finansiell ställning. Nettoskulden i förhållande till EBITDA var 2,8x (3,3x) vid slutet av det andra kvartalet 2019.

FINANSIELL SAMMANFATTNING - FÖRSTA SEX MÅNADERNA 2019

Nettoomsättningen uppgick till 9 979 Mkr (9 703), vilket är en ökning med 3% jämfört med samma period förra året. Ökningen utgörs av -6% organisk tillväxt, 6% valutaeffekter och 3% M&A.

Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar (EBITDA)

uppgick till 1 918 Mkr (1 809), vilket är en ökning med 6% jämfört med samma period förra året. EBITDA-marginalen var 19,2% (18,6%).

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 1 518 Mkr (1 557), vilket är en minskning med 3% jämfört med samma period förra året. Rörelsemarginalen var 15,2% (16,0%). IFRS 16 påverkade rörelseresultatet positivt med 3 Mkr.

De jämförelsestörande posterna uppgick till - Mkr (-).

Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster

uppgick till 1 518 Mkr (1 557), vilket är en minskning med 3% jämfört med samma period förra året. Rörelsemarginalen före jämförelsestörande poster var 15,2% (16,0%).

De finansiella posterna uppgick till -265 Mkr (-199), inklusive -222 Mkr (-199) i ränta på externa banklån och -9 Mkr (0) för räntor på leasingavtal som en effekt av IFRS 16. Övriga FX omvärderingar och övriga poster uppgick till -41 Mkr (-4) varav realiserade upplupna bankavgifter efter förtida amorteringar av utestående banklån uppgick till -16 Mkr och finansiella intäkter uppgick till 7 Mkr (4).

Skatterna uppgick till -346 Mkr (-354), vilket motsvarar 28% (26%) av resultatet före skatt. Den totala effektiva skattesatsen är högre än under 2018, vilket huvudsakligen beror på BEAT-skatten ("Base Erosion Anti-avoidance Tax") som är en extra minimiskatt som infördes genom skattereformen i USA 2017. Under 2019 har BEAT-skattesatsen ökat från 5% till 10%. Aktuell skatt uppgick till -310 Mkr (-171) och uppskjuten skatt till -36 Mkr (-183). Den betalda skatten på 26% (17%) är högre än under 2018, vilket huvudsakligen beror på betalning av källskatt för intern utdelning och uppskjuten betalning av realisationsvinstskatt från försäljning av en fastighet i Kina under 2017.

Periodens resultat uppgick till 906 Mkr (1 004).

Resultatet per aktie uppgick till 3,06 kr (3,39).

Det operativa kassaflödet uppgick till 1 502 Mkr (916).

Kassaflödet för perioden uppgick till 492 Mkr (-113).

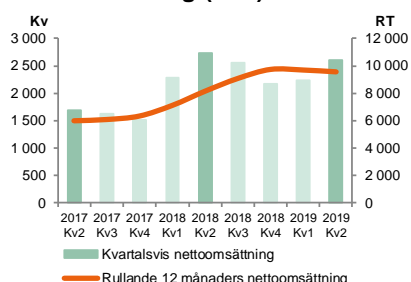
Väsentliga händelser efter periodens slut. Den 15 juli förlängde Dometic förfallotiden för banklån och kreditfaciliteten från 2020/2022 till 2024/2025. Inga andra väsentliga händelser har inträffat efter periodens slut.

Mkr	Kv2		Kv2 Förändring (%)		H1		H1 Förändring (%)		LTM	FY
	2019	2018	Red.	Just. ⁽¹⁾	2019	2018	Red.	Just. ⁽¹⁾		
Americas	2 603	2 736	-5%	-11%	4 844	5 024	-4%	-11%	9 578	9 758
EMEA	2 313	2 064	12%	9%	4 291	3 760	14%	11%	7 237	6 706
APAC	413	460	-10%	-12%	844	919	-8%	-11%	1 735	1 810
Nettoomsättning	5 329	5 260	1%	-3%	9 979	9 703	3%	-3%	18 550	18 274
Americas	398	475	-16%	-22%	657	809	-19%	-26%	1 319	1 470
EMEA	411	335	23%	19%	679	544	25%	19%	948	814
APAC	91	109	-16%	-22%	182	204	-11%	-17%	373	395
Rörelseresultat (EBIT) före i.a.c.⁽²⁾	900	919	-2%	-8%	1 518	1 557	-3%	-9%	2 640	2 679
Americas	15,3%	17,4%			13,6%	16,1%			13,8%	15,1%
EMEA	17,8%	16,2%			15,8%	14,5%			13,1%	12,1%
APAC	22,0%	23,6%			21,6%	22,2%			21,5%	21,8%
Rörelseresultat % före i.a.c.⁽²⁾	16,9%	17,5%			15,2%	16,0%			14,2%	14,7%

⁽¹⁾Visar förändringen i jämförbar valuta. ⁽²⁾Före jämförelsestörande poster.

AMERICAS

Nettoomsättning (Mkr)



NETTOOMSÄTTNING OCH RÖRELSERESULTAT (EBIT)

Andra kvartalet 2019

Americas redovisade en nettoomsättning på 2 603 Mkr (2 736), vilket motsvarar 49% av koncernens nettoomsättning. Den totala tillväxten uppgick till -5%, varav -12% utgjordes av organisk tillväxt, 7% av valutaeffekter och 0% av M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 398 Mkr (475), vilket är en minskning med 16% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen var 15,3% (17,4%).

Det fanns inga jämförelsestörande poster (-).

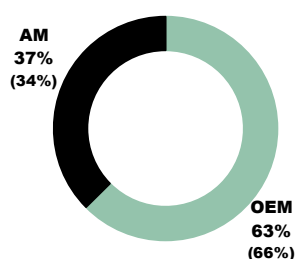
De första sex månaderna 2019

Americas redovisade en nettoomsättning på 4 844 Mkr (5 024). Den totala tillväxten uppgick till -4%, varav -12% utgjordes av organisk tillväxt, 8% av valutaeffekter och 0% av M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 657 Mkr (809), vilket är en minskning med 19% jämfört med samma period förra året. Rörelsemarginalen var 13,6% (16,1%).

Det fanns inga jämförelsestörande poster (-).

Försäljningsfördelning, AM/OEM



Höjdpunkter Q2

Den totala försäljningstillväxten inom OEM var -10%, varav -16% i jämförbar valuta. Den totala försäljningstillväxten inom Aftermarket var 5%, varav -2% i jämförbar valuta.

Q2

NETTOOMSÄTTNING

2 603

MKR
(2 736)

RÖRELSERESULTAT (EBIT)*

398

MKR
(475)

RÖRELSEMARGINAL (EBIT%)*

15,3%

(17,4%)

Mat & Dryck redovisade en negativ försäljningstillväxt, till följd av en svagare RV OEM-marknad i USA. Det fanns en stark tillväxt inom mobile cooling.

Klimat redovisade en negativ försäljningstillväxt, som var påverkad av den svaga RV OEM-marknaden. Aftermarket och Marine redovisade en god tillväxt.

Energi & Styrning redovisade en god försäljningstillväxt, som framför allt kan tillskrivas en fortsatt stabil efterfrågan på styrsystemslösningar.

Övriga applikationsområden redovisade en god försäljningstillväxt, som till stor del berodde på starka resultat inom reservdelar.

Förfaranden avseende grupptalan pågår. Dometic står fast vid sin bedömning att påståendena i det konsoliderade ärendet saknar grund.

*Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster.

EMEA

Nettoomsättning (Mkr)



NETTOOMSÄTTNING OCH RÖRELSERESULTAT (EBIT)

Andra kvartalet 2019

EMEA redovisade en nettoomsättning på 2 313 Mkr (2 064), vilket motsvarar 43% av koncernens nettoomsättning. Den totala tillväxten uppgick till 12%, varav 1% utgjordes av organisk tillväxt, 2% av valutaeffekter och 9% av M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 411 Mkr (335), vilket är en ökning med 23% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen var 17,8% (16,2%).

Det fanns inga jämförelsestörande poster (-).

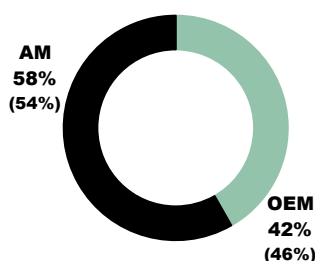
De första sex månaderna 2019

EMEA redovisade en nettoomsättning på 4 291 Mkr (3 760). Den totala tillväxten uppgick till 14%, varav 2% utgjordes av organisk tillväxt, 3% av valutaeffekter och 9% av M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 679 Mkr (544), vilket är en ökning med 25% jämfört med samma period förra året. Rörelsemarginalen var 15,8% (14,5%).

Det fanns inga jämförelsestörande poster (-).

Försäljningsfördelning, AM/OEM



Höjdpunkter Q2

Den totala försäljningstillväxten inom OEM var 1%, varav tillväxten i jämförbar valuta samt borträknat förvärvet av Kampa var -1%.

Den totala försäljningstillväxten inom Aftermarket var 22%, varav tillväxten i jämförbar valuta samt borträknat förvärvet av Kampa var 3%.

Q2

NETTOOMSÄTTNING

2 313

MKR
(2 064)

RÖRELSERESULTAT (EBIT)*

411

MKR
(335)

RÖRELSEMARGINAL (EBIT%)*

17,8%

(16,2%)

Mat & Dryck redovisade en god försäljningstillväxt. En gynnsam utveckling inom mobile cooling uppvägdes delvis av en negativ utveckling inom matlagningprodukter.

Klimat redovisade en stark försäljningstillväxt. Försäljningen av markiser ökade tack vare förvärvet av Kampa och försäljningen av luftkonditioneringsprodukter växte på ett tillfredsställande sätt.

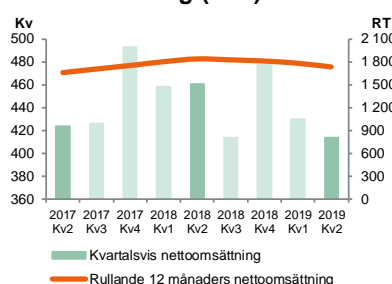
Energi & Styrning redovisade en stark försäljningstillväxt, som framför allt kan tillskrivas nya produkt lanseringar och en ökad marknads närvaro.

Övriga applikationsområden redovisade en negativ försäljningstillväxt. En stark utveckling inom reservdelar kunde inte uppväga en försämrad försäljning inom sanitetsprodukter.

*Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster.

APAC

Nettoomsättning (Mkr)



NETTOOMSÄTTNING OCH RÖRELSERESULTAT (EBIT)

Andra kvartalet 2019

APAC redovisade en nettoomsättning på 413 Mkr (460), vilket motsvarar 8% av koncernens nettoomsättning. Den totala tillväxten uppgick till -10%, varav -12% utgjordes av organisk tillväxt, 2% av valutaeffekter och 0% av M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 91 Mkr (109), vilket är en minskning med 16% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen var 22,0% (23,6%).

Det fanns inga jämförelsestörande poster (-).

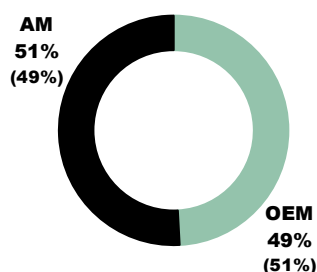
De första sex månaderna 2019

APAC redovisade en nettoomsättning på 844 Mkr (919). Den totala tillväxten uppgick till -8%, varav -11% utgjordes av organisk tillväxt, 3% av valutaeffekter och 0% av M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 182 Mkr (204), vilket är en minskning med -11% jämfört med samma period förra året. Rörelsemarginalen var 21,6% (22,2%).

Det fanns inga jämförelsestörande poster (-).

Försäljningsfördelning, AM/OEM



Höjdpunkter Q2

Den totala försäljningstillväxten inom OEM var -13%, varav -14% i jämförbar valuta. Den totala försäljningstillväxten inom Aftermarket var -8%, varav -10% i jämförbar valuta.

Q2

NETTOOMSÄTTNING

413

MKR
(460)

RÖRELSERESULTAT (EBIT)*

91

MKR
(109)

RÖRELSEMARGINAL (EBIT%)*

22,0%

(23,6%)

*Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster.

MODERBOLAGET DOMETIC GROUP AB (PUBL)*Andra kvartalet 2019*

I moderbolaget Dometic Group AB (publ) ingår huvudkontorets centrala funktioner, som koncernledning och administrativa tjänster. Moderbolaget fakturerar dotterbolagen för sina kostnader.

Under det andra kvartalet 2019 hade moderbolaget ett rörelseresultat på -3 Mkr (-5). I rörelseresultatet ingår administrationskostnader på -60 Mkr (-54) och övriga rörelseintäkter på 57 Mkr (49), där hela beloppet utgörs av intäkter från dotterbolag.

För de finansiella posterna redovisades ett resultat på -114 Mkr (-312), vilket innefattar ränteintäkter från dotterbolag på 76 Mkr (61), räntekostnader till dotterbolag på - Mkr (-) samt övriga finansiella kostnader på -190 Mkr (-373).

Kvartalets resultat uppgick till -4 Mkr (-2).

De första sex månaderna 2019

Under de första sex månaderna 2019 hade moderbolaget ett rörelseresultat på -2 Mkr (-6). I rörelseresultatet ingår administrationskostnader på -110 Mkr (-92) och övriga rörelseintäkter på 108 Mkr (86), där hela beloppet utgörs av intäkter från dotterbolag.

För de finansiella posterna redovisades ett resultat på -331 Mkr (-519), vilket innefattar ränteintäkter från dotterbolag på 148 Mkr (117), räntekostnader till dotterbolag på - Mkr (-) samt övriga finansiella kostnader på -480 Mkr (-636).

Resultatet för de första sex månaderna uppgick till -11 Mkr (-5).

För ytterligare information, se moderbolagets finansiella rapporter i sammandrag på sidan 11.

STYRELSENS UNDERSKRIFTER

Styrelsen och verkställande direktören intygar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamheter, finansiella ställning och resultat, samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Solna, 17 juli 2019

Fredrik Cappelen
Styrelseordförande

Heléne Vibbleus
Styrelseledamot

Rainer E. Schmückle
Styrelseledamot

Jacqueline Hoogerbrugge
Styrelseledamot

Magnus Yngen
Styrelseledamot

Erik Olsson
Styrelseledamot

Peter Sjölander
Styrelseledamot

Juan Vargues
VD och koncernchef

GRANSKNING

Denna delårsrapport har inte genomgått granskning av den externa revisorn för Dometic Group AB (publ).

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Mkr	Kv2 2019	Kv2 2018	H1 2019	H1 2018	FY 2018
Nettoomsättning	5 329	5 260	9 979	9 703	18 274
Kostnad för sålda varor	-3 521	-3 503	-6 709	-6 567	-12 323
Bruttoresultat	1 808	1 757	3 270	3 136	5 951
Försäljningskostnader	-626	-591	-1 189	-1 117	-2 259
Administrationskostnader	-232	-226	-453	-417	-855
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	24	32	40	62	61
Jämförelsestörande poster	–	–	–	–	-92
Avskrivning förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-74	-54	-150	-105	-219
Rörelseresultat	900	919	1 518	1 557	2 587
Finansiella intäkter	2	1	7	4	11
Finansiella kostnader	-140	-73	-272	-203	-442
Finansiella poster - netto	-138	-72	-265	-199	-431
Resultat före skatt	761	847	1 252	1 358	2 156
Skatt	-200	-218	-346	-354	-580
Periodens resultat	562	629	906	1 004	1 576
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	562	629	906	1 004	1 576
Resultat per aktie före och efter - utspädning - hänförligt till moderbolagets aktieägare	1,90	2,13	3,06	3,39	5,33
Genomsnittligt antal aktier, miljoner	295,8	295,8	295,8	295,8	295,8

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Mkr	Kv2 2019	Kv2 2018	H1 2019	H1 2018	FY 2018
Periodens resultat	562	629	906	1 004	1 576
Övrigt totalresultat					
Poster som inte kan omföras till periodens resultat:					
Aktuariella vinster och förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner, netto efter skatt	-37	9	-82	30	-3
	-37	9	-82	30	-3
Poster som kan omklassificeras till resultaträkningen:					
Kassaflödessäkringar, netto efter skatt	-39	-21	-34	12	8
Resultat från säkring av nettoinvesteringar i utländsk verksamhet, netto efter skatt	-85	-19	-113	-84	-14
Omräkningsdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	47	650	712	954	554
	-77	610	565	882	548
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-114	619	483	912	545
Summa totalresultat för perioden	448	1 248	1 389	1 916	2 121
Summa totalresultat för perioden hänförligt till Moderbolagets aktieägare	448	1 248	1 389	1 916	2 121

KONCERNENS BALANSRÄKNING (I SAMMANDRAG)

Mkr	30 Jun, 2019	30 Jun, 2018	31 dec, 2018
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Goodwill och varumärken	18 801	18 193	18 203
Övriga immateriella tillgångar	4 620	4 455	4 507
Materiella tillgångar	2 152	2 107	2 111
Nyttjanderättstillgångar	487	–	–
Uppskjuten skattefordran	510	732	627
Derivat, långfristiga	–	11	0
Övriga långfristiga fordringar	93	73	71
Summa anläggningstillgångar	26 663	25 571	25 519
Omsättningstillgångar			
Varulager	3 483	3 707	3 772
Kundfordringar	2 576	2 520	1 705
Aktuella skattefordringar	92	226	86
Derivat, kortfristiga	39	110	107
Övriga fordringar	666	577	681
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	135	126	128
Likvida medel	2 618	1 089	2 113
Summa omsättningstillgångar	9 610	8 355	8 592
SUMMA TILLGÅNGAR	36 273	33 926	34 111
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL	16 782	15 824	16 029
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut, långfristiga	12 301	10 457	11 217
Uppskjutna skatteskulder	1 905	2 016	1 944
Övriga långfristiga skulder	159	44	153
Leasing, långfristiga	326	–	–
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	841	697	739
Övriga avsättningar, långfristiga	200	152	191
Summa långfristiga skulder	15 732	13 366	14 244
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut, kortfristiga	–	1 141	393
Leverantörsskulder	1 652	1 595	1 491
Aktuella skatteskulder	403	337	399
Förskott från kunder	27	38	38
Leasing, kortfristiga	167	–	–
Derivat, kortfristiga	21	68	108
Övriga avsättningar, kortfristiga	296	307	295
Övriga kortfristiga skulder	262	361	203
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	931	889	911
Summa kortfristiga skulder	3 759	4 736	3 838
SUMMA SKULDER	19 491	18 102	18 082
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	36 273	33 926	34 111

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL (I SAMMANDRAG)

Mkr	H1 2019	H1 2018	FY 2018
Eget kapital vid periodens ingång	16 029	14 514	14 514
Periodens resultat	906	1 004	1 576
Övrigt totalresultat för perioden	483	912	545
Summa totalresultat för perioden	1 389	1 916	2 121
Transaktioner med aktieägare			
Lämnad utdelning till moderbolagets aktieägare	-636	-606	-606
Summa transaktioner med aktieägare	-636	-606	-606
Eget kapital vid periodens utgång	16 782	15 824	16 029

KONCERNENS KASSAFLÖDE

Mkr	Kv2 2019	Kv2 2018	H1 2019	H1 2018	FY 2018
Löpande verksamheten					
Rörelseresultat	900	919	1 518	1 557	2 587
<i>Justering av övriga ej likviditetspåverkande poster</i>					
Av- och nedskrivningar	200	129	400	252	526
Justering av poster som inte påverkar kassaflödet	10	97	-32	69	122
<i>Förändring av rörelsekapital</i>					
Ökning/minskning av varulager	387	157	413	-97	-41
Ökning/minskning av kundfordringar	-117	-286	-807	-910	-112
Ökning/minskning av leverantörsskulder	85	-20	194	32	-80
Övriga förändringar i den löpande verksamheten	42	74	-8	218	36
Betald skatt	-191	-139	-328	-236	-313
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 316	931	1 350	885	2 725
Investeringsverksamheten					
Förvärv av verksamheter, netto förvärvade likvida medel	-	16	-	16	-492
Investeringar i anläggningstillgångar	-90	-127	-176	-205	-422
Försäljning av anläggningstillgångar	11	2	12	67	70
Placeringar	-	-	-	-233	-233
Övriga investeringar	0	-2	-2	-3	1
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-79	-111	-166	-358	-1 076
Finansieringsverksamheten					
Upptagna lån från kreditinstitut	3 208	-104	4 702	438	3 183
Amortering av lån från kreditinstitut	-4 419	-	-4 473	-233	-2 849
Betalningar av leasingkulder som är hänförliga till leasingavtal	-35	-	-77	-	-
Betald ränta	-94	-100	-175	-187	-376
Erhållen ränta	1	1	2	2	7
Övriga finansiella poster	-4	-7	-34	-53	-88
Lämnad utdelning till moderbolagets aktieägare	-636	-606	-636	-606	-606
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-1 979	-817	-692	-639	-729
Periodens kassaflöde	-742	3	492	-113	920
Likvida medel vid periodens början	3 363	1 066	2 113	1 159	1 159
Valutakursdifferens i likvida medel	-3	20	13	43	34
Likvida medel vid periodens slut	2 618	1 089	2 618	1 089	2 113

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

Mkr	Kv2 2019	Kv2 2018	H1 2019	H1 2018	FY 2018
Administrationskostnader	-60	-54	-110	-92	-171
Övriga rörelseintäkter	57	49	108	86	166
Rörelseresultat	-3	-5	-2	-6	-5
Ränteintäkter, dotterbolag	76	61	148	117	259
Räntekostnader, dotterbolag	-	-	-	-	-
Resultat från aktier i dotterbolag	-	-	-	-	528
Övriga finansiella kostnader	-190	-373	-480	-636	-777
Finansiella poster - netto	-114	-312	-331	-519	10
Koncernbidrag	113	315	323	520	510
Resultat före skatt	-4	-2	-11	-5	516
Skatt	-	-	-	-	1
Periodens resultat	-4	-2	-11	-5	517

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING (I SAMMANDRAG)

Mkr	30 Jun, 2019	30 Jun, 2018	31 dec, 2018
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Aktier i dotterbolag	16 228	16 622	16 228
Övriga långfristiga fordringar	5 778	5 575	5 573
Summa anläggningstillgångar	22 006	22 197	21 801
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar	635	758	1 825
Summa omsättningstillgångar	635	758	1 825
SUMMA TILLGÅNGAR	22 641	22 955	23 626
EGET KAPITAL	10 108	10 234	10 755
AVSÄTTNINGAR			
Avsättningar	56	34	42
Summa avsättningar	56	34	42
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Långfristiga skulder	12 301	10 457	11 217
Summa långfristiga skulder	12 301	10 457	11 217
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga skulder	175	2 230	1 611
Summa kortfristiga skulder	175	2 230	1 611
SUMMA SKULDER	12 532	12 721	12 870
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	22 641	22 955	23 626

NOTER I SAMMANDRAG

NOT 1 | REDOVISNINGSPRINCIPER

Dometic Group AB (publ) och dess dotterbolag (tillsammans "Dometic Group", "Dometic", eller "Koncernen") tillämpar IFRS-standarderna (International Financial Reporting Standards) såsom de antagits av EU. Föreliggande delårsrapport för koncernen har utarbetats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Redovisnings- och värderingsprinciper i denna delårsrapport motsvarar de principer som koncernen tillämpar i årsredovisningen för 2018 och skall läsas tillsammans med denna. Årsredovisningen är tillgänglig på www.dometic.com.

Moderbolaget har upprättat sin delårsredovisning enligt årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporteringsrekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Delårsrapporten omfattar sidorna 1–18 och sidorna 1–11 utgör således en integrerad del av denna finansiella rapport (IAS 34.16A).

Det kan hända att totalsummor som anges i tabeller och rapporter till följd av avrundningsskillnader inte alltid utgör den exakta summan av de enskilda posterna. Målsättningen är att varje post ska motsvara uppgiften i dess källa och avrundningsskillnader kan därför uppstå.

Nya och ändrade redovisningsprinciper 2019 som har antagits av koncernen

IFRS 16 Leasingavtal

IFRS 16 Leasingavtal trädde i kraft den 1 januari 2019. Koncernen har antagit standarden IFRS 16 Leasingavtal och koncernen tillämpar den sedan 1 januari 2019. Denna standard ersätter alla tidigare redovisningskrav för leasing inom ramen för IFRS.

För övergången till IFRS 16 har Dometic beslutat att tillämpa den förenklade retroaktiva metoden och kommer inte att räkna om några jämförande belopp för 2018, som är året innan standarden antas. Alla nyttjanderättstillgångar kommer att värderas till leasingskuldens belopp vid antagandet, justerat för eventuella förutbetalda eller upplupna leasingavgifter. Standarden trädde i kraft den 1 januari 2019.

Koncernen använder sig av lättnadsregeln för icke-leasingkomponenter, vilket innebär att varje leasing-komponent och eventuella tillhörande icke-leasingkomponenter inte ska behandlas separat utan redovisas som en enhet. Leasingavtal med liknande egenskaper kan genom en lättnadsregel behandlas enligt den så kallade portföljansatsen. Dometic Group använder inte denna lättnadsregel utan redovisar leasingavtal individuellt. Dometic Group använder undantagsregeln för korttidsleasor och tillgångar av lågt värde och klassificerar all IT- och kontorsutrustning som tillgångar av lågt värde och inkluderar dem inte i balansräkningen.

Påverkan på koncernredovisningen blir en ökning av den ingående balansen hänförlig till en leasingskuld och en nyttjanderättstillgång på cirka 500 Mkr vardera som justerats för förutbetalda eller upplupna leasingavgifter. Eget kapital påverkas ej. Nedan följer en beskrivning av kopplingen mellan den ingående leaseskulden enligt IFRS 16 Leasingavtal och tidigare operationella leasingåtaganden som redovisats enligt IAS 17.

Framtida leasingkostnader avseende leasingavtal i nominellt värde per 31 december 2018 uppgick till 698 Mkr. Detta belopp har reducerats för avtal för korttidsleasor 164 Mkr och tillgångar av lågt värde 16 Mkr. Förlängningsoptioner om 25 Mkr tillkommer och beloppet har reducerats med diskonterings-effekten om 26 Mkr. Detta medför en ingående leasingskuld om 517 Mkr per 1 januari 2019.

Den detaljerade beskrivningen av de redovisnings- och värderingsprinciper för leasingavtal som koncernen följer i denna delårsrapport ska ses som ett komplement till de beskrivningar som återfinns i not 2.1.1 Förändringar i redovisningsprinciper, Nya och ändrade redovisningsprinciper för 2019 i årsredovisningen för 2018.

IFRIC 23 Tolkning 23 Osäkerhet i fråga om inkomstskattemässig behandling

IFRIC 23 - Tolkning 23 Osäkerhet i fråga om inkomstskattemässig behandling trädde i kraft den 1 januari 2019. Övergången har inte haft någon påverkan. Koncernen tillämpar IFRIC 23 sedan den 1 januari 2019.

NOT 2 | RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Risker är en del i all affärsverksamhet och Dometic, som global koncern med produktion och distribution över hela världen, utsätts också för risker som kan påverka Dometics förmåga att uppnå fastställda mål, inklusive de finansiella målen. En effektiv hantering av affärs- och marknadsrisker, operativa risker (inklusive hållbarhetsrisker), risker avseende efterlevnad av lagar och regler samt finansiella risker, skapar möjligheter och ett effektivt riskskydd.

Dometic arbetar enligt en etablerad riskhanteringsprocess med riskidentifiering, riskbedömning, riskprioritering, riskrespons och uppföljning. Riskuniversumet tillsammans med globala och regionala riskförteckningar, riskbedömningar, riskkartor, riskägare och riskkommittén utgör hörnstenarna i koncernens riskhantering. Riskrespons kan bestå i att undvika, reducera, dela eller acceptera risker. I bolagets beredskapsplaner ingår riskrespons som till exempel ramverket för internkontroll, interna kvalitetsprogram, visseblåsarfunktioner, försäkringsprogram och krishanteringsrutiner för såväl kontor och företagsledning som lokala fabriker och lager, allt inom ramen för bolagets beredskapsplaner men även att följa utvecklingen av externa risker för att snabbt kunna agera. Risker och riskrespons utvärderas årligen och dokumenteras i en riskförteckning som genererar riskkartor på global och regional nivå. Dessa riskkartor utgör grunden för koncernens operativa riskägarskap och fungerar även som ett underlag för koncernens kontrollfunktioner, såsom Internkontroll och Internrevision, i dessa funktioners prioritering av fokusområden. Dometics riskägare är medlemmar i koncernledningen samt specialister och chefer för stabfunktioner. Riskägare utvärderar sina respektive risker i fråga om sannolikhet och konsekvens och diskuterar och godkänner riskrespons i form av riskbegränsande åtgärder.

Riskkommittén är det operativa forumet på koncernnivå för att diskutera och fatta beslut om riskbegränsande åtgärder och det består av representanter från Finans, Operations, Produktutveckling, HR inklusive hälsa och säkerhet, Juridik,

Kvalitet, Internkontroll och Internrevision. Ordförande för riskkommittén är finansdirektören. Riskkommitténs främsta uppgifter är att utvärdera koncernens riskbedömning, diskutera aktuella riskrelaterade problem, underlätta hanteringen av synpunkter från riskkommitténs medlemmar och granska riskrelaterade rapporter, samt att utvärdera och godkänna riskbegränsande åtgärder. Kommittén upprättar formella protokoll där överenskomna åtgärder noteras och följs upp. Riskkommitténs arbete presenteras regelbundet för revisionsutskottet och årligen för styrelsen.

Finansiella risker är risker relaterade till Dometics globala närvaro och kan påverka nettoresultatet och den finansiella ställningen, samt förmågan att uppnå fastställda mål. Finansiella risker hanteras i enlighet med den finanspolicy som har godkänts av styrelsen. Finansiella risker delas in i valutarisker, ränterisker, likviditetsrisker, finansieringsrisker kreditrisker och skatterisker.

Eftersom Dometic är en global koncern med verksamhet i många länder är Dometic exponerat för såväl transaktionsrisker som omräkningsrisker. Transaktionsrisk uppstår när tillgångar och skulder anges i olika valutor och vissa nettointäkter och -kostnader uppkommer i andra valutor. Omräkningsrisk uppstår när valutan som används i koncernredovisningen skiljer sig från den funktionella valuta som används av vissa operativa dotterbolag. Förändringar i ränteläget kan påverka koncernens resultat och kassaflöde. Likviditetsrisker avser oförmågan att fullgöra betalningsåtaganden på grund av otillräckliga medel eller oförmågan att fullgöra betalningsåtaganden utan en betydligt högre finansieringskostnad. Att upprätthålla koncernens kapitalstruktur och minska kapitalkostnaderna genom en optimal kapitalstruktur är avgörande för koncernens förmåga att fortsätta generera avkastning till aktieägarna. Motparters oförmåga att

fullgöra sina betalningsåtaganden kan ha en negativ inverkan på koncernens resultat och finansiella ställning. Förändringar i skattelagstiftning skulle kunna öka Dometics skattebelastning eller på annat sätt ha en betydande negativ inverkan på koncernens verksamhet, finansiella ställning och rörelseresultat. Om koncernens möjlighet att använda det skattemässiga underskottet faller bort eller begränsas kan det få en betydande inverkan på koncernens skattebelastning, bland annat i form av möjliga skattetillägg, och det skulle kunna ha en avsevärd negativ inverkan på koncerns verksamhet, finansiella ställning och rörelseresultat. Dometics skattebelastning skulle kunna öka om skattemyndigheterna bedömer att Dometic inte agerar i enlighet med gällande regler om internprissättning. Dometics risk och riskhantering finns beskrivna på sidorna 67-71 samt på sidorna 97-100 i 2018 års årsredovisning.

NOT 3 | FINANSIELLA INSTRUMENT

Dometic använder ränteswappar för att säkra de seniora lånefaciliteternas ränta, från en rörlig till en fast ränta. Koncernen använder även valutaterminer för att säkra en del av sin kassaflödesexponering.

Det verkliga värdet på Dometics derivattillgångar och -skulder var 39 Mkr (Q2 2018: 121 Mkr) och 21 Mkr, (Q2 2018: 68 Mkr). Derivatens värde baseras på balansdagens aktuella marknadsnoteringar på en aktiv marknad. Inga förflyttningar mellan olika nivåer i verkligt värde-hierarkin har inträffat under perioden.

För andra finansiella tillgångar och skulder än derivat antas det verkliga värdet vara lika med det bokförda värdet.

TABELL TILL NOT 3 – FINANSIELLA INSTRUMENT

30 jun, 2019	Balansräkning till bokfört värde	Fin. instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde	Fin. instrument värderade till verkligt värde	Derivat som används för säkringsändamål
Per kategori				
Derivat	39	–	9	30
Finansiella tillgångar	5 954	5 954	–	–
Summa finansiella tillgångar	5 993	5 954	9	30
Derivat	21	–	1	20
Finansiella skulder	14 373	14 373	–	–
Summa finansiella skulder	14 394	14 373	1	20

NOT 4 | SEGMENTINFORMATION

Mkr	Kv2 2019	Kv2 2018	H1 2019	H1 2018	FY 2018
Nettoomsättning, extern					
Americas					
OEM	1 629	1 811	3 287	3 542	6 736
Aftermarket	974	925	1 557	1 482	3 022
Americas nettoomsättning, extern	2 603	2 736	4 844	5 024	9 758
RV	1 397	1 620	2 589	2 990	5 595
Marine	1 092	1 012	2 058	1 850	3 757
CPV	53	58	101	109	229
Övrigt (Lodging och Retail)	61	46	97	75	177
Americas nettoomsättning, extern	2 603	2 736	4 844	5 024	9 758
EMEA					
OEM	965	955	1 958	1 879	3 532
Aftermarket	1 347	1 108	2 333	1 881	3 173
EMEA nettoomsättning, extern	2 313	2 064	4 291	3 760	6 706
RV	1 083	900	2 160	1 756	3 180
Marine	243	224	467	415	805
CPV	569	555	997	963	1 769
Övrigt (Lodging och Retail)	417	385	667	625	951
EMEA nettoomsättning, extern	2 313	2 064	4 291	3 760	6 706
APAC					
OEM	203	233	396	448	857
Aftermarket	210	227	448	471	954
APAC nettoomsättning, extern	413	460	844	919	1 810
RV	225	258	444	479	925
Marine	28	24	65	57	112
CPV	42	44	75	89	153
Övrigt (Lodging och Retail)	117	134	260	294	620
APAC nettoomsättning, extern	413	460	844	919	1 810
Nettoomsättning, extern					
Americas	2 603	2 736	4 844	5 024	9 758
EMEA	2 313	2 064	4 291	3 760	6 706
APAC	413	460	844	919	1 810
Summa nettoomsättning, extern	5 329	5 260	9 979	9 703	18 274
Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster					
Americas	398	475	657	809	1 470
EMEA	411	335	679	544	814
APAC	91	109	182	204	395
Summa rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster	900	919	1 518	1 557	2 679
Jämförelsestörande poster					
Americas	–	–	–	–	-34
EMEA	–	–	–	–	-57
APAC	–	–	–	–	-1
Summa jämförelsestörande poster	–	–	–	–	-92
Rörelseresultat (EBIT)					
Americas	398	475	657	809	1 437
EMEA	411	335	679	544	756
APAC	91	109	182	204	394
Summa rörelseresultat (EBIT)	900	919	1 518	1 557	2 587
Finansiella intäkter	2	1	7	4	11
Finansiella kostnader	-140	-73	-272	-203	-442
Skatt	-200	-218	-346	-354	-580
Periodens resultat	562	629	906	1 004	1 576

Mkr	Kv2	Kv2	H1	H1	FY
	2019	2018	2019	2018	2018
Nettoomsättning, extern					
Americas					
Mat & Dryck	477	598	926	1 139	2 135
Klimat	981	1 095	1 794	1 991	3 797
Energi & Styrning	922	850	1 744	1 558	3 161
Övriga applikationsområden	223	194	380	336	664
Americas nettoomsättning, extern	2 603	2 736	4 844	5 024	9 758
EMEA					
Mat & Dryck	919	883	1 629	1 578	2 662
Klimat	1 088	881	2 079	1 607	2 986
Energi & Styrning	156	143	305	292	522
Övriga applikationsområden	149	157	279	283	536
EMEA nettoomsättning, extern	2 313	2 064	4 291	3 760	6 706
APAC					
Mat & Dryck	193	219	403	454	937
Klimat	178	196	351	363	685
Energi & Styrning	6	7	15	24	38
Övriga applikationsområden	36	38	74	78	150
APAC nettoomsättning, extern	413	460	844	919	1 810
Nettoomsättning, extern					
Americas	2 603	2 736	4 844	5 024	9 758
EMEA	2 313	2 064	4 291	3 760	6 706
APAC	413	460	844	919	1 810
Summa nettoomsättning, extern	5 329	5 260	9 979	9 703	18 274

Segmentens resultat bedöms huvudsakligen utifrån omsättning och rörelseresultat. Intäktsuppgifterna för respektive region baseras på var kunderna har sin geografiska hemvist. Koncernledningens uppföljning utgår från de integrerade resultaten för varje segment. Som en del av den strategiska ompositioneringen av Dometic som presenterades den 28 maj 2019 identifierade Dometic fyra applikationsområden.

Dometic kommer under en övergångsperiod från Q2 2019 till Q4 2019 att redovisa nettoomsättning per applikationsområde, affärsområde och försäljningskanal. Från och med Q1 2020 kommer regionerna att förbli som segment och nettoomsättningen kommer att rapporteras via applikationsområde per region och försäljningskanal. För närmare information, se not 5 i årsredovisningen för 2018.

Internsegmentförsäljning existerar enligt följande fördelning

Mkr	Kv2	Kv2	H1	H1	FY
	2019	2018	2019	2018	2018
Americas	103	109	215	209	389
EMEA	100	145	201	275	464
APAC	678	805	1 340	1 744	3 165
Elimineringar	882	1 060	1 757	2 228	4 017

NOT 5 | JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Mkr	Kv2	Kv2	H1	H1	FY
	2019	2018	2019	2018	2018
Omstruktureringskostnader	–	–	–	–	-101
Konsolidering av produktion i Kina	–	–	–	–	9
Totalt	–	–	–	–	-92

Nedan följer jämförelsestörande poster fördelat per funktion.

Mkr	Konsolidering av produktion i Kina					Omstruktureringskostnader					Total				
	Kv2	Kv2	H1	H1	FY	Kv2	Kv2	H1	H1	FY	Kv2	Kv2	H1	H1	FY
	2019	2018	2019	2018	2018	2019	2018	2019	2018	2018	2019	2018	2019	2018	2018
Kostnad för sålda varor	–	–	–	–	9	–	–	–	–	-66	–	–	–	–	-57
Försäljningskostnader	–	–	–	–	–	–	–	–	–	-6	–	–	–	–	-6
Administrationskostnader	–	–	–	–	–	–	–	–	–	-29	–	–	–	–	-29
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–
Totalt	–	–	–	–	9	–	–	–	–	-101	–	–	–	–	-92

NOT 6 | AVSKRIVNING FÖRÄRVSRELATERADE IMMATERIELLA TILLGÅNGAR PER FUNKTION

Mkr			Avskrivning varumärken	Avskrivning kundrelationer	Avskrivningar teknologi	Avskrivning immateriella rättigheter	Totalt
Kostnad för sålda varor							
	Kv2	2019	–	–	-12	-6	-17
	Kv2	2018	–	–	-11	-6	-17
	H1	2019	–	–	-23	-12	-35
	H1	2018	–	–	-22	-11	-33
	FY	2018	–	–	-44	-23	-67
Försäljningskostnader							
	Kv2	2019	-9	-46	–	–	-55
	Kv2	2018	–	-37	–	–	-37
	H1	2019	-24	-90	–	–	-114
	H1	2018	–	-73	–	–	-73
	FY	2018	–	-152	–	–	-152
Totalt Avskrivning förvärvsrelaterade immateriella tillgångar							
	Kv2	2019	-9	-46	-12	-6	-74
	Kv2	2018	–	-37	-11	-6	-54
	H1	2019	-24	-90	-23	-12	-150
	H1	2018	–	-73	-22	-11	-105
	FY	2018	–	-152	-44	-23	-219

NOT 7 | NYTTJANDERÄTTSTILLGÅNGAR

Information om nyttjanderättstillgångar för det första halvåret 2019 följer nedan.

Av- och nedskrivningar uppgår till 400 Mkr och inkluderar avskrivningar nyttjanderättstillgångar om 86 Mkr.

Mkr	Av- och nedskrivningar				
	Kv2 2019	Kv2 2018	H1 2019	H1 2018	FY 2018
Av- och nedskrivningar	-200	-129	-400	-252	-526
Återläggning avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	44	–	86	–	–
Totalt	-157	-129	-314	-252	-526

Mkr	Nyttjanderättstillgångar		
	30 Jun, 2019	30 Jun, 2018	31 dec, 2018
Byggnader	444	–	–
Maskiner, inventarier och andra tekniska anläggningar	43	–	–
Totalt	487	–	–

NOT 8 | TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan Dometic och närstående under det första halvåret 2019 som väsentligen har påverkat bolagets ställning och resultat.

NOT 9 | FÖRÄRV OCH AVYTTRINGAR 2019

Dometic har inte gjort förvärv eller avyttringar under första halvåret 2019.

2018*Förvärv av Kampa*

Den 3 december 2018 förvärvade Dometic Kampa, en innovationsdriven leverantör av Retail- och Aftermarket-

produkter med säte i Storbritannien. Kampa breddar Dometics Retail- och Aftermarket-utbud inom EMEA avsevärt, med en god potential för ytterligare expansion och lönsam tillväxt.

Den kontanta köpeskillingen uppgick till 50 miljoner GBP på kassa- och skuldfri basis, exklusive potentiell tilläggsköpeskillning. Den totala kontanta köpeskillingen uppgick till 57,9 miljoner GBP inklusive tilläggsköpeskillning på 8,5 miljoner GBP. Beloppet på 8,5 miljoner GBP har redovisats som en icke räntebärande skuld till säljarna.

Om förvärvet hade konsoliderats den 1 januari 2018 hade effekten på proforma-nettoomsättningen varit 40 miljoner GBP och på EBITDA 7 miljoner GBP. Aftermarket-försäljningen står för 100% av intäkterna. Verksamheten bedrivs med en liten bas av anläggningstillgångar som kräver begränsade investeringar varje år.

Totalt sett uppgår de redovisade värdejusteringarna till följd av den preliminära förvärvsanalysen för Kampa till 512 Mkr, vilket innefattar goodwill på 309 Mkr, varumärken och varunamn på 16 Mkr, kundrelationer på 208 Mkr, övriga immateriella tillgångar på 1 Mkr, rörelsetillgångar på 222 Mkr, likvida medel på 31 Mkr, andra långfristiga skulder på 47 Mkr och rörelseskulder på 229 Mkr.

Goodwill motiveras av nya potentiella kundrelationer och marknadsposition. De förvärvsrelaterade kostnaderna som redovisas i koncernens resultaträkning för det fjärde kvartalet 2018 uppgår till 10 Mkr. Försäljnings- och kostnadssynergierna förväntas vara begränsade. Förvärvet har påverkat koncernens nettoomsättning med 12 Mkr och rörelseresultatet med -3,5 Mkr, vilket innefattar kostnader för omvärdering av lager på -2,6 Mkr.

NOT 10 | VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER PERIODENS UTGÅNG

Den 15 juli förlängde Dometic förfallotiden för banklån och kreditfaciliteten från 2020/2022 till 2024/2025. Inga andra väsentliga händelser har inträffat efter periodens slut.

AVSTÄMNING AV UPPGIFTER SOM INTE ÄR UPPRÄTTADE ENLIGT IFRS MOT IFRS (ALTERNATIVA FINANSIELLA MÅTT)

Dometic presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras enligt IFRS. Bolaget anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare och ledning då de möjliggör utvärdering av bolagets finansiella utveckling, finansiella ställning och trender i verksamheten. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför inte ses som en ersättning för mått som definieras enligt IFRS. Se Dometics webbplats www.dometic.com för närmare information om avstämningen.

EBITDA

Rörelseresultat (EBIT) före av- och nedskrivningar. Avskrivningar inkluderar även avskrivning av nyttjanderättstillgångar fr.om 1 januari 2019 då IFRS 16 Leases trädde i kraft.

EBITDA marginal

Rörelseresultat (EBIT) före av- och nedskrivningar dividerat med nettoomsättning.

Leverage ratio (Nettoskuld/EBITDA)

Nettoskuld, exklusive pensioner och upplupen ränta, i förhållande till EBITDA före jämförelsestörande poster och inklusive förvärv proforma. Eventuell deposition hos skattemyndigheter behandlas som kontanta medel i denna beräkning.

Nettorörelsekapital

Består av varulager och kundfordringar minus leverantörs-skulder.

Nettoskuld

Total upplåning, inklusive pensioner och upplupen ränta, minus likvida medel.

Operativt kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten efter investeringar i anläggningstillgångar exklusive betald skatt.

Organisk tillväxt

Försäljningsökning exklusive förvärv och avyttringar samt valutaeffekter. Kvartal beräknas med jämförbar valuta, med tillämpning av senaste periodens snittkurs.

RoOC – Avkastning på operativt kapital

Rörelseresultat (EBIT) dividerat med operativt kapital (baserat på EBIT för de senaste fyra kvartalen dividerat med genomsnittligt operativt kapital för de senaste fyra kvartalen, utom goodwill och varumärken).

DEFINITIONER OCH NYCKELTAL

AM

Aftermarket. (Eftermarknaden)

CPV

Commercial and Passenger Vehicles. (Transport- och passagerarfordon).

FY 2018

Räkenskapsår (Financial Year) avslutat den 31 december 2018.

Investeringar

Utgifter i samband med förvärv av materiella och immateriella tillgångar.

Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster är händelser och transaktioner som har en väsentlig finansiell påverkan och vilkas resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid en jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är exempelvis kostnader för omstruktureringsprogram, kostnader hänförliga till större omvärderingar samt intäkter och kostnader hänförliga till större förvärv eller avyttringar av dotterbolag.

Kv 2 2019

April till juni 2019 för resultaträkning.

Kv 2 2018

April till juni 2018 för resultaträkning.

LTM

Last twelve months (Senaste tolv månaderna)

OEM

Original Equipment Manufacturers (tillverkare av originalutrustning).

Operativt kapital exklusive goodwill och varumärken

Räntebärande skulder plus eget kapital minus likvida medel, exklusive goodwill och varumärken.

Nettoresultat

Periodens resultat.

Resultat per aktie

Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier.

RV

Recreational Vehicles (husvagnar/husbilar).

Räntebärande skulder

Skulder till kreditinstitut plus skulder till närstående bolag plus avsättningar till pensioner.

Rörelsekapital

Nettorörelsekapital plus övriga omsättningstillgångar minus övriga kortfristiga skulder och avsättningar som hör till verksamheten.

Rörelsemarginal (EBIT-marginal)

Rörelseresultat (EBIT) dividerat med nettoomsättning.

Rörelseresultat (EBIT)

Rörelseresultat (EBIT) resultat före finansiella poster och skatt.

YTD 2019

Year to date. Januari till juni 2019 för resultaträkning.

YTD 2018

Year to date. Januari till juni 2018 för resultaträkning.

ÖT

Övrigt totalresultat.

PRESENTATION AV DELÅRSRAPPORTEN

Analytiker och journalister är välkomna att delta i en telefonkonferens den 17 juli 2019 kl.10.00 (CEST), där Juan Vargues, VD och koncernchef, samt Per-Arne Blomquist, CFO, kommer att presentera rapporten och svara på frågor. Ring in fem minuter innan webbcasten/telefonkonferensen börjar om du vill delta:

Sverige: +46 8 566 42 706

UK: +44 333 300 9032

US: +1 646 722 4903

Länk till webcast och presentation finns tillgängligt på www.dometic.com

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION, VÄNLIGEN KONTAKTA

Johan Lundin

Head of Investor Relations and Communications

Tel: +46 8 501 025 46

E-post: ir@dometicgroup.com

KONTAKTUPPIFTER

Dometic Group AB (publ)

Hemvärnsgatan 15

SE-171 54 Solna, Sweden

Tel: +46 8 501 025 00

www.dometic.com

Organisationsnummer: 556829-4390

Denna information är sådan information som Dometic Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 17 juli 2019 kl. 08:00 CEST.

FINANSIELL KALENDER

24 OKTOBER, 2019: Delårsrapport för det tredje kvartalet 2019

31 JANUARI, 2020: Bokslutskommuniké 2019

OM DOMETIC

Dometic är världsledande inom lösningar för det mobila livet inom områdena Mat & Dryck, Klimat, Energi & Styrning och Övriga applikationsområden Dometic har verksamhet i Nord- och Sydamerika, EMEA samt APAC och erbjuder produkter som används i fritidsfordon, i fritidsbåtar och arbetsbåtar, lastbilar och premiumbilar samt inom en rad andra områden. Vår drivkraft är att skapa smarta och tillförlitliga produkter med enastående design. Vi säljer våra produkter i ett hundratal länder och vi har ett globalt nätverk av återförsäljare som serverar aftermarket. Dometic har cirka 8 000 medarbetare världen över, redovisade en nettoomsättning på omkring 18,0 miljarder kronor för år 2018 och har sitt huvudkontor i Stockholm, Sverige.

Disclaimer

En del redovisade poster rör framtida händelser och det faktiska utfallet kan komma att se väsentligt annorlunda ut. Förutom de faktorer som uttryckligen har kommenterats kan även andra faktorer väsentligt påverka det faktiska utfallet, (a) förändrade förutsättningar avseende ekonomi, konjunktur, marknad och konkurrens, (b) affärs- och verksamhetsplaner, (c) förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, (d) variationer i valutakurser och (e) affärsriskbedömningar