

# RAPPORT FÖR FÖRSTA KVARTALET 2019

NETTOOMSÄTTNING	RÖRELSERESULTAT (EBIT) FÖRE JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER	RÖRELSERESULTAT (EBIT)	OPERATIVT KASSAFLÖDE
<b>4 650</b> MKR (4 442)	<b>618</b> MKR (638)	<b>618</b> MKR (638)	<b>84</b> MKR (-27)

## FÖRSTA KVARTALET

- Nettoomsättningen för kvartalet uppgick till 4 650 Mkr (4 442), vilket är en ökning med 5% varav -6% var organisk tillväxt.
- Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar (EBITDA) för kvartalet uppgick till 818 Mkr (761), vilket motsvarar en marginal på 17,6% (17,1%).
- Rörelseresultatet (EBIT) för kvartalet uppgick till 618 Mkr (638), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 13,3% (14,4%).
- Det fanns inga jämförelsestörande poster under kvartalet (-).
- Kassaflödet för kvartalet uppgick till 1 233 Mkr (-116).
- Det operativa kassaflödet för kvartalet uppgick till 84 Mkr (-27).
- Kvartalets resultat uppgick till 344 Mkr (375).
- Resultatet per aktie uppgick till 1,16 kr (1,27).

## FINANSIELL ÖVERSIKT

Mkr	Kv1 2019	Kv1 2018	LTM 2019	FY 2018
Nettoomsättning	4 650	4 442	18 482	18 274
EBITDA	818	761	3 170	3 113
% av nettoomsättning	17,6%	17,1%	17,2%	17,0%
Rörelseresultat (EBIT)	618	638	2 567	2 587
% av nettoomsättning	13,3%	14,4%	13,9%	14,2%
Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster	618	638	2 659	2 679
% av nettoomsättning	13,3%	14,4%	14,4%	14,7%
Periodens resultat	344	375	1 545	1 576
Resultat per aktie, kr	1,16	1,27	5,22	5,33
Periodens kassaflöde	1 233	-116	2 269	920
Operativt kassaflöde <sup>(1)</sup>	84	-27	2 727	2 616
Nettorörelsekapital	4 716	4 298	4 716	3 986
Investeringar i anläggningstillgångar	-86	-78	-430	-422
Avkastning på operativt kapital	29,9%	32,3%	29,9%	30,5%

<sup>(1)</sup>Kassaflöde från den löpande verksamheten efter investeringar i anläggningstillgångar och exklusive betald inkomstskatt.

# STARKT RESULTAT UNDER ETT UTMANANDE KVARTAL



Det första kvartalet 2019 är ett bevis på att Dometic står starkt även under utmanande marknadsförhållanden inom RV OEM. Det här var ett av de svåraste kvartalen för oss på länge, både sett till marknadsutvecklingen och med tanke på den starka jämförelseperioden. Rörelse- och EBITDA-marginalerna fortsatte inte desto mindre att ligga på en bra nivå och vi såg förbättringar inom två av tre regioner. Verksamheterna utanför RV OEM växte med 7 procent, med särskilt god utveckling inom Marine. Den totala nettoomsättningstillväxten uppgick till 5 procent, varav -6 procent utgjordes av organisk tillväxt.

Vi är nöjda över att, för första gången i Dometics historia som ett börsnoterat företag, kunna redovisa ett positivt kassaflöde för det första kvartalet. Det är resultatet av ett hårt och fokuserat arbete inom hela organisationen.

Americas redovisade en total nettoomsättningstillväxt på -2 procent, varav -11 procent var organisk tillväxt, och rörelsemarginalen uppgick till 11,6 procent för kvartalet. RV OEM-marknaden fortsatte att vara svag och vi har behållit vårt fokus på att anpassa organisationen och processerna. Det första kvartalet 2018 var också ett extremt bra kvartal för Americas, bland annat till följd av en mycket stark nettoförsäljning och positiva engångseffekter. Vi har lyckats skydda lönsamheten och kompensera för tariffer, samtidigt som vi har fortsatt investera i tillväxtaffärer och nya möjligheter. Med hänsyn till den goda utvecklingen inom Marine och den förväntade normaliseringen av lagernivåerna inom RV industrin bedömer vi att andra halvan av 2019 kommer att bli mer positiv för regionen.

EMEA redovisade en total nettoomsättningstillväxt på 17 procent, varav 3 procent var organisk tillväxt, och rörelsemarginalen uppgick till 13,5 procent för kvartalet. Vårt fokus på effektivitetsförbättringar och prissättning fortsätter ha en positiv inverkan på lönsamheten. Rörelsemarginalen ökade med 1,2 procentenheter trots vissa extrakostnader kopplade till förvärvet av Kampa. Integrationen av Kampa har genomförts på ett bra sätt och verksamheten har utvecklats väl. Marine och RV Aftermarket fortsatte att uppvisa en god tillväxt och tillväxten inom OEM kan till stor del tillskrivas en stark utveckling inom Marine.

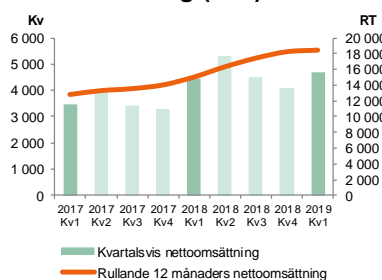
APAC fortsätter visa stark rörelsemarginal, 21,3 procent, positivt påverkad av prissättning och kostnadsminskningar. Den redovisade nettoomsättningstillväxten uppgick till -6 procent, varav -10 procent var organisk tillväxt. Nettoomsättningen påverkades negativt av att vissa verksamheter med låg lönsamhet avslutades under 2018 och av en svagare RV OEM-marknad i Stillahavsområdet. Aftermarket i Asien utvecklades väl och växte med 14 procent i kvartalet.

Det operativa kassaflödet uppgick till 84 Mkr, jämfört med -27 Mkr under samma kvartal förra året. Kassaflödet fortsätter att vara ett viktigt fokusområde även framöver. Nettoskulden i förhållande till EBITDA var 2,95x i slutet av kvartalet.

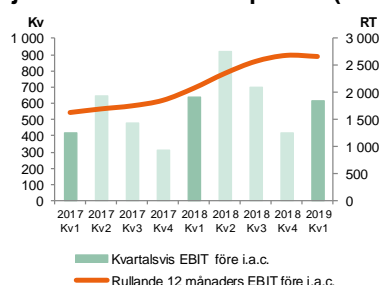
Vår prognos för 2019 ser oförändrad ut med en organisk försäljningstillväxt som förväntas vara svagt positiv med en rörelsemarginal på nära 15 procent. Nettoskulden i förhållande till EBITDA förväntas ligga runt 2,0x vid slutet av 2019.

Juan Vargues, VD och koncernchef

## Nettoomsättning (Mkr)



## Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster (Mkr)



Samtliga hänvisningar till rörelseresultat (EBIT) och rörelsemarginal på denna sida avser rörelseresultat före jämförelsestörande poster, såvida inte annat anges. Samtliga hänvisningar till försäljningstillväxt på denna sida avser försäljning i jämförbar valuta.

## FINANSIELL SAMMANFATTNING FÖR DET FÖRSTA KVARTALET 2019

**Nettoomsättningen** uppgick till 4 650 Mkr (4 442), vilket är en ökning med 5% jämfört med samma kvartal förra året. Ökningen utgörs av -6% organisk tillväxt, 7% valutaeffekter och 4% M&A.

### Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar

**(EBITDA)** uppgick till 818 Mkr (761), vilket är en ökning med 7% jämfört med samma kvartal förra året. Detta motsvarar en marginal på 17,6% (17,1%).

**Rörelseresultatet (EBIT)** uppgick till 618 Mkr (638), vilket är en minskning med 3% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen var 13,3% (14,4%).

Implementeringen av IFRS 16 påverkade rörelseresultatet (EBIT) med netto 1 Mkr.

**De jämförelsestörande posterna** uppgick till - Mkr (-).

### Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster

uppgick till 618 Mkr (638), vilket är en minskning med 3% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen var 13,3% (14,4%). Implementeringen av IFRS 16 påverkade rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster med netto 1 Mkr.

**De finansiella posterna** uppgick netto till -127 Mkr (-127), vilket innefattar ränta på externa banklån på -110 Mkr (-96) och ränta på leasingavtal till följd av implementeringen av IFRS 16 på -4 Mkr (-). Omvärderingen av orealiserade valutakursdifferenser för kontanta medel uppgick till -12 Mkr (1). Övriga valutaomvärderingar och övriga poster uppgick till -6 Mkr (-35) och de finansiella intäkterna till 5 Mkr (3).

**Skatterna** uppgick till -147 Mkr (-136), vilket motsvarar 30% (27%) av resultatet före skatt. Den totala effektiva skattesatsen är högre än under det första kvartalet 2018, vilket huvudsakligen beror på BEAT-skatten ("Base Erosion Anti-avoidance Tax") som är en extra minimiskatt som infördes genom skattereformen i USA 2017. Under 2019 har BEAT-skattesatsen ökat från 5% till 10%. Aktuell skatt uppgick till -110 Mkr (-66) och uppskjuten skatt till -37 Mkr (-70). Den betalda skatten på 28% (19%) är högre än under det första kvartalet 2018, vilket huvudsakligen beror på koncernens skattesituation i Kanada.

**Kvartalets resultat** uppgick till 344 Mkr (375).

**Resultatet per aktie** uppgick till 1,16 kr (1,27).

**Det operativa kassaflödet** uppgick till 84 Mkr (-27).

**Kassaflödet för kvartalet** uppgick till 1 233 Mkr (-116).

**Finansiell ställning.** Nettoskulden i förhållande till EBITDA var 2,95x (3,34) vid slutet av det första kvartalet 2019.

**Väsentliga händelser efter periodens slut.** Vid årsstämman 2019, som hölls den 9 april, omvaldes Fredrik Cappelen som styrelseledamot och styrelseordförande. Magnus Yngen, Heléne Vibbles, Peter Sjölander, Erik Olsson, Jacqueline Hoogerbrugge och Rainer Schmückle omvaldes som styrelseledamöter. Den föreslagna utdelningen på 2,15 kr per aktie godkändes.

Det har inte skett några andra väsentliga händelser med påverkan på den finansiella rapporteringen efter balansdagen.

Mkr	Kv1	Kv1 Förändring (%)		LTM	FY	
	2019	2018	Red.			Just. <sup>(1)</sup>
Americas	2 241	2 287	-2%	-10%	9 712	9 758
EMEA	1 979	1 696	17%	12%	6 988	6 706
APAC	430	459	-6%	-9%	1 782	1 810
<b>Nettoomsättning</b>	<b>4 650</b>	<b>4 442</b>	<b>5%</b>	<b>-2%</b>	<b>18 482</b>	<b>18 274</b>
Americas	259	334	-22%	-29%	1 396	1 470
EMEA	267	209	28%	20%	872	814
APAC	92	95	-4%	-12%	391	395
<b>Rörelseresultat (EBIT) före i.a.c.<sup>(2)</sup></b>	<b>618</b>	<b>638</b>	<b>-3%</b>	<b>-11%</b>	<b>2 659</b>	<b>2 679</b>
Americas	11,6%	14,6%			14,4%	15,1%
EMEA	13,5%	12,3%			12,5%	12,1%
APAC	21,3%	20,8%			22,0%	21,8%
<b>Rörelseresultat % före i.a.c.<sup>(2)</sup></b>	<b>13,3%</b>	<b>14,4%</b>			<b>14,4%</b>	<b>14,7%</b>

<sup>(1)</sup>Visar förändringen i jämförbar valuta. <sup>(2)</sup>Före jämförelsestörande poster.

# AMERICAS

## Nettoomsättning (Mkr)



## NETTOOMSÄTTNING OCH RÖRELSERESULTAT (EBIT)

### Första kvartalet 2019

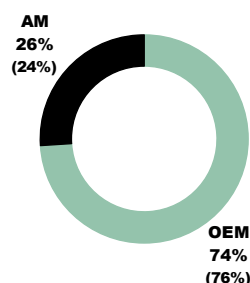
Americas redovisade en nettoomsättning på 2 241 Mkr (2 287), vilket motsvarar 48% av koncernens nettoomsättning. Den totala tillväxten uppgick till -2%, varav -11% utgjordes av organisk tillväxt, 9% av valutaeffekter och 0% av M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 259 Mkr (334), vilket är en minskning med 22% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen var 11,6% (14,6%).

Det fanns inga jämförelsestörande poster (-).

Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster uppgick till 259 Mkr (334), vilket är en minskning med 22% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen var 11,6% (14,6%).

## Försäljningsfördelning, AM/OEM



## Marknadsutveckling

Under den rullande tremånadersperioden januari till mars 2019 minskade RV-leveranserna i USA med -27%, till 100 976 enheter, jämfört med samma period året innan.

Försäljningen av motorbåtar i USA ökade med 3% under tolv månadersperioden januari till december 2018.

## Höjdpunkter Q1

Den totala försäljningstillväxten inom OEM var -4%, varav -12% i jämförbar valuta. Den totala försäljningstillväxten inom Aftermarket var 5%, varav -4% i jämförbar valuta.

RV OEM redovisade en negativ försäljningstillväxt, till följd av en svagare RV OEM-marknad i USA.

Marine OEM redovisade en stark försäljningstillväxt och den underliggande efterfrågan förblev positiv.

CPV OEM redovisade en negativ försäljningstillväxt. Efterfrågan på Dometics lösningar fortsätter att växa och den negativa utvecklingen under kvartalet kan huvudsakligen tillskrivas tidsmässiga effekter i en projekt driven verksamhet.

Aftermarket redovisade en negativ försäljningstillväxt. Ett starkt resultat inom Retail och Lodging kunde inte fullt ut kompensera för en svagare utveckling inom de övriga verksamheterna.

Förfaranden avseende grupptalan pågår. Dometic står fast vid sin bedömning att påståendena i det konsoliderade ärendet saknar grund.

Q1

### NETTOOMSÄTTNING

**2 241**

MKR  
(2 287)

### RÖRELSERESULTAT (EBIT)\*

**259**

MKR  
(334)

### RÖRELSEMARGINAL (EBIT%)\*

**11,6%**

(14,6%)

\*Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster.

# EMEA

## Nettoomsättning (Mkr)



## NETTOOMSÄTTNING OCH RÖRELSERESULTAT (EBIT)

### Första kvartalet 2019

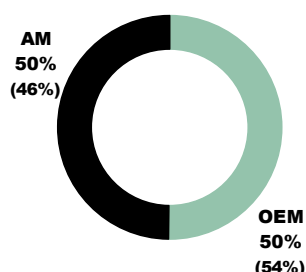
EMEA redovisade en nettoomsättning på 1 979 Mkr (1 696), vilket motsvarar 43% av koncernens nettoomsättning. Den totala tillväxten uppgick till 17%, varav 3% utgjordes av organisk tillväxt, 4% av valutaeffekter och 10% av M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 267 Mkr (209), vilket är en ökning med 28% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen var 13,5% (12,3%).

Det fanns inga jämförelsestörande poster (-).

Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster uppgick till 267 Mkr (209), vilket är en ökning med 28% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen före jämförelsestörande poster var 13,5% (12,3%).

## Försäljningsfördelning, AM/OEM



## Marknadsutveckling

Under den rullande tremånadersperioden december 2018 till februari 2019 minskade registreringen av RV-fordon på de största europeiska marknaderna med blygsamma -0.3%, till 18 455 enheter, jämfört med samma period året innan.

Under den rullande tremånadersperioden december 2018 till februari 2019 ökade registreringen av tunga lastbilar med 3%, jämfört med samma period året innan.

## Q1

### NETTOOMSÄTTNING

# 1 979

MKR  
(1 696)

### RÖRELSERESULTAT (EBIT)\*

# 267

MKR  
(209)

### RÖRELSEMARGINAL (EBIT%)\*

# 13,5%

(12,3%)

\*Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster.

## Höjdpunkter Q1

Den totala försäljningstillväxten inom OEM var 7%, varav tillväxten i jämförbar valuta samt borträknat förvärvet av Kampa var 3%.

Den totala försäljningstillväxten inom Aftermarket var 28%, varav tillväxten i jämförbar valuta samt borträknat förvärvet av Kampa var 2%.

RV OEM redovisade en försiktig försäljningstillväxt. En fortsatt positiv utveckling i Tyskland uppvägde i viss mån ett svagare resultat i Norden och delar av södra Europa.

Marine OEM redovisade en stark försäljningstillväxt med fortsatt positiva marknadstrender.

CPV OEM redovisade en negativ försäljningstillväxt.

Aftermarket redovisade en god försäljningstillväxt, vilket huvudsakligen kan tillskrivas RV, CPV och Marine.

# APAC

## Nettoomsättning (Mkr)



## NETTOOMSÄTTNING OCH RÖRELSERESULTAT (EBIT)

### Första kvartalet 2019

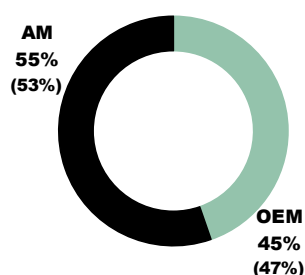
APAC redovisade en nettoomsättning på 430 Mkr (459), vilket motsvarar 9% av koncernens nettoomsättning. Den totala tillväxten uppgick till -6%, varav -10% utgjordes av organisk tillväxt, 4% av valutaeffekter och 0% av M&A.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 92 Mkr (95), vilket är en minskning med -4% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen var 21,3% (20,8%).

Det fanns inga jämförelsestörande poster (-).

Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster uppgick till 92 Mkr (95), vilket är en minskning med -4% jämfört med samma kvartal förra året. Rörelsemarginalen före jämförelsestörande poster var 21,3% (20,8%).

## Försäljningsfördelning, AM/OEM



## Marknadsutveckling

Under den rullande tremånadersperioden december 2018 till februari 2019 ökade RV-produktionen i Australien med 5%, till 4 704 enheter, jämfört med samma period året innan. Jämförelsen med perioder före juni 2018 års siffror blir dock missvisande eftersom tillverkare har lagts till under 2018.

## Höjdpunkter Q1

Den totala försäljningstillväxten inom OEM var -10%, varav -13% i jämförbar valuta. Den totala försäljningstillväxten inom Aftermarket var -2%, varav -6% i jämförbar valuta.

RV OEM redovisade en negativ försäljningstillväxt. Efterfrågan fortsatte att vara svag i Stilla-havsområdet, medan övriga Asien redovisade en god tillväxt.

Marine OEM redovisade en negativ försäljningstillväxt. Den positiva utvecklingen i Stilla-havsområdet kompenserade inte fullt ut det negativa resultatet i övriga Asien.

CPV OEM redovisade en negativ försäljningstillväxt, som påverkades av att försäljningen av vissa produkter med låg lönsamhet avslutades under 2018.

Aftermarket redovisade en negativ utveckling. Stark tillväxt inom RV och Marine kompenserade inte fullt ut den negativa utvecklingen inom övriga verksamheter.

## Q1

### NETTOOMSÄTTNING

# 430

MKR  
(459)

### RÖRELSERESULTAT (EBIT)\*

# 92

MKR  
(95)

### RÖRELSEMARGINAL (EBIT%)\*

# 21,3%

(20,8%)

\*Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster.

## **MODERBOLAGET DOMETIC GROUP AB (PUBL)**

*Första kvartalet 2019*

I moderbolaget Dometic Group AB (publ) ingår huvudkontorets centrala funktioner, som koncernledning och administrativa tjänster. Moderbolaget fakturerar dotterbolagen för sina kostnader.

Under det första kvartalet 2019 hade moderbolaget ett rörelseresultat på 0 Mkr (0). I rörelseresultatet ingår administrationskostnader på -50 Mkr (-37) och övriga rörelseintäkter på 51 Mkr (37).

För de finansiella posterna redovisades ett resultat på -217 Mkr (-206), vilket innefattar ränteintäkter från dotterbolag på 72 Mkr (56), räntekostnader till dotterbolag på - Mkr (-) samt övriga finansiella kostnader på -289 Mkr (-263).

Kvartalets resultat uppgick till -7 Mkr (-1).

För ytterligare information, se moderbolagets finansiella rapporter i sammandrag på sidan 11.

Solna, 26 april 2019

Juan Vargues  
VD och koncernchef

## **GRANSKNING**

Denna delårsrapport har inte genomgått granskning av den externa revisorn för Dometic Group AB (publ).

# KONCERNENS RESULTATRÄKNING

<b>Mkr</b>	<b>Kv1 2019</b>	<b>Kv1 2018</b>	<b>FY 2018</b>
Nettoomsättning	4 650	4 442	18 274
Kostnad för sålda varor	-3 188	-3 064	-12 323
<b>Bruttoresultat</b>	<b>1 462</b>	<b>1 378</b>	<b>5 951</b>
Försäljningskostnader	-563	-527	-2 259
Administrationskostnader	-221	-191	-855
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	15	30	61
Jämförelsestörande poster	0	0	-92
Avskrivning förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-76	-51	-219
<b>Rörelseresultat</b>	<b>618</b>	<b>638</b>	<b>2 587</b>
Finansiella intäkter	5	3	11
Finansiella kostnader	-132	-130	-442
<b>Finansiella poster - netto</b>	<b>-127</b>	<b>-127</b>	<b>-431</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>491</b>	<b>511</b>	<b>2 156</b>
Skatt	-147	-136	-580
<b>Periodens resultat</b>	<b>344</b>	<b>375</b>	<b>1 576</b>
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	344	375	1 576
Resultat per aktie före och efter - utspädning - hänförligt till moderbolagets aktieägare	1,16	1,27	5,33
Genomsnittligt antal aktier, miljoner	295,8	295,8	295,8

# KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

<b>Mkr</b>	<b>Kv1 2019</b>	<b>Kv1 2018</b>	<b>FY 2018</b>
Periodens resultat	344	375	1 576
<b>Övrigt totalresultat</b>			
Poster som inte kan omföras till periodens resultat:			
Aktuariella vinster och förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner, netto efter skatt	-46	21	-3
	<b>-46</b>	<b>21</b>	<b>-3</b>
Poster som kan omklassificeras till resultaträkningen:			
Kassafördessäkringar, netto efter skatt	5	34	8
Resultat från säkring av nettoinvesteringar i utländsk verksamhet, netto efter skatt	-27	-65	-14
Omräkningsdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	665	303	554
	<b>643</b>	<b>272</b>	<b>548</b>
<b>Övrigt totalresultat, netto efter skatt</b>	<b>597</b>	<b>293</b>	<b>545</b>
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>941</b>	<b>668</b>	<b>2 121</b>
<b>Summa totalresultat för perioden hänförligt till Moderbolagets aktieägare</b>	<b>941</b>	<b>668</b>	<b>2 121</b>



# KONCERNENS BALANSRÄKNING (I SAMMANDRAG)

Mkr	31 mar, 2019	31 mar, 2018	31 dec, 2018
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Goodwill och varumärken	18 786	17 363	18 203
Övriga immateriella tillgångar	4 642	4 237	4 507
Materiella tillgångar	2 160	2 016	2 111
Nyttjanderättstillgångar	513	–	–
Uppskjuten skattefordran	589	842	627
Derivat, långfristiga	0	11	0
Övriga långfristiga fordringar	90	69	71
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>26 780</b>	<b>24 538</b>	<b>25 519</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	3 873	3 701	3 772
Kundfordringar	2 459	2 159	1 705
Aktuella skattefordringar	97	188	86
Derivat, kortfristiga	83	152	107
Övriga fordringar	666	586	681
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	151	148	128
Likvida medel	3 363	1 066	2 113
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>10 692</b>	<b>8 000</b>	<b>8 592</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>37 472</b>	<b>32 538</b>	<b>34 111</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>EGET KAPITAL</b>	<b>16 970</b>	<b>15 182</b>	<b>16 029</b>
<b>SKULDER</b>			
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut, långfristiga	12 448	9 962	11 217
Uppskjutna skatteskulder	2 004	1 930	1 944
Övriga långfristiga skulder	163	41	153
Leasing, långfristiga	367	–	–
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	798	681	739
Övriga avsättningar, långfristiga	218	148	191
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>15 998</b>	<b>12 762</b>	<b>14 244</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut, kortfristiga	909	1 182	393
Leverantörsskulder	1 616	1 562	1 491
Aktuella skatteskulder	395	328	399
Förskott från kunder	33	29	38
Leasing, kortfristiga	149	–	–
Derivat, kortfristiga	27	34	108
Övriga avsättningar, kortfristiga	290	302	295
Övriga kortfristiga skulder	226	306	203
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	858	852	911
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>4 504</b>	<b>4 595</b>	<b>3 838</b>
<b>SUMMA SKULDER</b>	<b>20 502</b>	<b>17 356</b>	<b>18 082</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>37 472</b>	<b>32 538</b>	<b>34 111</b>

# KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL (I SAMMANDRAG)

Mkr	Jan-mar	Jan-mar	FY
	2019	2018	2018
<b>Eget kapital vid periodens ingång</b>	<b>16 029</b>	<b>14 514</b>	<b>14 514</b>
Periodens resultat	344	375	1 576
Övrigt totalresultat	597	293	545
<b>Summa totalresultat</b>	<b>941</b>	<b>668</b>	<b>2 121</b>
<b>Transaktioner med aktieägare</b>			
Lämnad utdelning till moderbolagets aktieägare	–	–	-606
<b>Summa transaktioner med aktieägare</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>-606</b>
<b>Eget kapital vid periodens utgång</b>	<b>16 970</b>	<b>15 182</b>	<b>16 029</b>

## KONCERNENS KASSAFLÖDE

Mkr	Kv1	Kv1	FY
	2019	2018	2018
<b>Löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat	618	638	2 587
<i>Justering av övriga ej likviditetspåverkande poster</i>			
Av- och nedskrivningar	200	123	526
Justering av poster som inte påverkar kassaflödet	-42	-28	122
<i>Förändring av rörelsekapital</i>			
Ökning/minskning av varulager	25	-254	-41
Ökning/minskning av kundfordringar	-690	-623	-112
Ökning/minskning av leverantörsskulder	109	52	-80
Övriga förändringar i den löpande verksamheten	-50	143	36
Betald skatt	-137	-97	-313
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>33</b>	<b>-46</b>	<b>2 725</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av verksamheter, netto förvärvade likvida medel	–	–	-492
Investeringar i anläggningstillgångar	-86	-78	-422
Försäljning av anläggningstillgångar	0	64	70
Placeringar	–	-233	-233
Övriga investeringar	-1	0	1
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-87</b>	<b>-247</b>	<b>-1 076</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Upptagna lån från kreditinstitut	1 494	542	3 183
Amortering av lån från kreditinstitut	-54	-233	-2 849
Betald leasingsskuld	-43	–	–
Betald ränta	-81	-87	-376
Erhållen ränta	1	1	7
Övriga finansiella poster	-30	-46	-88
Lämnad utdelning till moderbolagets aktieägare	–	–	-606
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>1 287</b>	<b>177</b>	<b>-729</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>1 233</b>	<b>-116</b>	<b>920</b>
Likvida medel vid periodens början	2 113	1 159	1 159
Valutakursdifferens i likvida medel	17	23	34
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>3 363</b>	<b>1 066</b>	<b>2 113</b>

# MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

<b>Mkr</b>	<b>Kv1 2019</b>	<b>Kv1 2018</b>	<b>FY 2018</b>
Administrationskostnader	-50	-37	-171
Övriga rörelseintäkter	51	37	166
<b>Rörelseresultat</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-5</b>
Ränteintäkter, dotterbolag	72	56	259
Räntekostnader, dotterbolag	–	–	–
Resultat från aktier i dotterbolag	–	–	528
Övriga finansiella kostnader	-289	-263	-777
<b>Finansiella poster - netto</b>	<b>-217</b>	<b>-206</b>	<b>10</b>
Koncernbidrag	210	205	510
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-7</b>	<b>-1</b>	<b>516</b>
Skatt	0	0	1
<b>Periodens resultat</b>	<b>-7</b>	<b>-1</b>	<b>517</b>

# MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING (I SAMMANDRAG)

<b>Mkr</b>	<b>31 mar, 2019</b>	<b>31 mar, 2018</b>	<b>31 dec, 2018</b>
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Aktier i dotterbolag	16 228	16 622	16 228
Övriga långfristiga fordringar	5 779	5 203	5 573
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>22 007</b>	<b>21 825</b>	<b>21 801</b>
Kortfristiga fordringar	3 393	1 274	1 825
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>3 393</b>	<b>1 274</b>	<b>1 825</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>25 400</b>	<b>23 099</b>	<b>23 626</b>
<b>EGET KAPITAL</b>	<b>10 749</b>	<b>10 843</b>	<b>10 755</b>
<b>AVSÄTTNINGAR</b>			
Avsättningar	51	30	42
<b>Summa avsättningar</b>	<b>51</b>	<b>30</b>	<b>42</b>
<b>SKULDER</b>			
Långfristiga skulder	12 448	9 962	11 217
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>12 448</b>	<b>9 962</b>	<b>11 217</b>
Kortfristiga skulder	2 152	2 264	1 611
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>2 152</b>	<b>2 264</b>	<b>1 611</b>
<b>SUMMA SKULDER</b>	<b>14 651</b>	<b>12 256</b>	<b>12 870</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>25 400</b>	<b>23 099</b>	<b>23 626</b>

# NOTER I SAMMANDRAG

## NOT 1 | REDOVISNINGSPRINCIPER

Dometic Group AB (publ) och dess dotterbolag (tillsammans "Dometic Group", "Dometic", eller "Koncernen") tillämpar IFRS-standarderna (International Financial Reporting Standards) såsom de antagits av EU. Föreliggande delårsrapport för koncernen har utarbetats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Redovisnings- och värderingsprinciper i denna delårsrapport motsvarar de principer som koncernen tillämpar i årsredovisningen för 2018 och skall läsas tillsammans med denna. Årsredovisningen är tillgänglig på [www.dometic.com](http://www.dometic.com).

Moderbolaget har upprättat sin delårsredovisning enligt årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapportering rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Delårsrapporten omfattar sidorna 1–18 och sidorna 1–11 utgör således en integrerad del av denna finansiella rapport (IAS 34.16A).

Det kan hända att totalsummor som anges i tabeller och rapporter till följd av avrundningsskillnader inte alltid utgör den exakta summan av de enskilda posterna. Målsättningen är att varje post ska motsvara uppgiften i dess källa och avrundningsskillnader kan därför uppstå.

### Nya och ändrade redovisningsprinciper 2019 som har antagits av koncernen

#### IFRS 16 Leasingavtal

IFRS 16 Leasingavtal trädde i kraft den 1 januari 2019. Koncernen har antagit standarden IFRS 16 Leasingavtal och koncernen tillämpar den sedan 1 januari 2019. Denna standard ersätter alla tidigare redovisningskrav för leasing inom ramen för IFRS.

För övergången till IFRS 16 har Dometic beslutat att tillämpa den förenklade retroaktiva metoden och kommer inte att räkna om några jämförande belopp för 2018, som är året innan standarden antas. Alla nyttjanderättstillgångar kommer att värderas till leasingkuldens belopp vid antagandet, justerat för eventuella förutbetalda eller upplupna leasingavgifter. Standarden trädde i kraft den 1 januari 2019.

Koncernen har beslutat att använda sig av lätttnadsregeln för icke-leasingkomponenter, vilket innebär att varje leasingkomponent och eventuella tillhörande icke-leasingkomponenter inte ska behandlas separat utan redovisas som en enhet. Leasingavtal med liknande egenskaper kan genom en lätttnadsregel behandlas enligt den så kallade portföljansatsen. Dometic Group kommer inte att använda denna lätttnadsregel utan kommer att redovisa leasingavtal individuellt. Dometic Group använder undantagsregeln för korttidsleasor och tillgångar av lågt värde och har beslutat att klassificera all IT- och kontorsutrustning som tillgångar av lågt värde och därigenom inte inkludera dem i balansräkningen.

Påverkan på koncernredovisningen blir en ökning av den ingående balansen hänförlig till en leasingskuld och en nyttjanderättstillgång på cirka 500 Mkr vardera som justerats för förutbetalda eller upplupna leasingavgifter. Eget kapital påverkas ej. Nedan följer en beskrivning av kopplingen mellan den ingående leaseskulden enligt IFRS 16 Leasingavtal och tidigare operationella leasingåtaganden som redovisats enligt IAS 17.

Framtida leasingkostnader avseende leasingavtal i nominellt värde per 31 december 2018 uppgick till 698 Mkr. Detta belopp har reducerats för avtal för korttidsleasor 164 Mkr och tillgångar av lågt värde 16 Mkr. Förlängningsoptioner om 25 Mkr tillkommer och beloppet har reducerats med diskonterings-effekten om 26 Mkr. Detta medför en ingående leasingskuld om 517 Mkr per 1 januari 2019.

Den detaljerade beskrivningen av de redovisnings- och värderingsprinciper för leasingavtal som koncernen följer i denna delårsrapport ska ses som ett komplement till de beskrivningar som återfinns i not 2.1.1 Förändringar i redovisningsprinciper, Nya och ändrade redovisningsprinciper för 2019 i årsredovisningen för 2018.

#### IFRIC 23 Tolkning 23 Osäkerhet i fråga om inkomstskattemässig behandling

IFRIC 23 - Tolkning 23 Osäkerhet i fråga om inkomstskattemässig behandling trädde i kraft den 1 januari 2019. Övergången har inte haft någon påverkan. Koncernen tillämpar IFRIC 23 sedan den 1 januari 2019.

## NOT 2 | RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Risker är en del i all affärsverksamhet och Dometic, som global koncern med produktion och distribution över hela världen, utsätts också för risker som kan påverka Dometics förmåga att uppnå fastställda mål, inklusive de finansiella målen. En effektiv hantering av affärs- och marknadsrisker, operativa risker (inklusive hållbarhetsrisker), risker avseende efterlevnad av lagar och regler samt finansiella risker, skapar möjligheter och ett effektivt riskskydd.

Dometic arbetar enligt en etablerad riskhanteringsprocess med riskidentifiering, riskbedömning, riskprioritering, riskrespons och uppföljning. Riskuniversumet tillsammans med globala och regionala riskförteckningar, riskbedömningar, riskkartor, riskägare och riskkommittén utgör hörnstenarna i koncernens riskhantering. Riskrespons kan bestå i att undvika, reducera, dela eller acceptera risker. I bolagets beredskapsplaner ingår riskrespons som till exempel ramverket för internkontroll, interna kvalitetsprogram, visuellblåsarfunktioner, försäkringsprogram och krishanteringsrutiner för såväl kontor och företagsledning som lokala fabriker och lager, allt inom ramen för bolagets beredskapsplaner men även att följa utvecklingen av externa risker för att snabbt kunna agera. Risker och riskrespons utvärderas årligen och dokumenteras i en riskförteckning som genererar riskkartor på global och regional nivå. Dessa riskkartor utgör grunden för koncernens operativa riskägarskap och fungerar även som ett underlag för koncernens kontrollfunktioner, såsom Internkontroll och Internrevision, i dessa funktioners prioritering av fokusområden. Dometics riskägare är medlemmar i koncernledningen samt specialister och chefer för stabsfunktioner. Riskägare utvärderar sina respektive risker i fråga om sannolikhet och konsekvens och diskuterar och godkänner riskrespons i form av riskbegränsande åtgärder.

Riskkommittén är det operativa forumet på koncernnivå för att diskutera och fatta beslut om riskbegränsande åtgärder och det

består av representanter från Finans, Operations, Produktutveckling, HR inklusive hälsa och säkerhet, Juridik, Kvalitet, Internkontroll och Internrevision. Ordförande för riskkommittén är finansdirektören. Riskkommitténs främsta uppgifter är att utvärdera koncernens riskbedömning, diskutera aktuella riskrelaterade problem, underlätta hanteringen av synpunkter från riskkommitténs medlemmar och granska riskrelaterade rapporter, samt att utvärdera och godkänna riskbegränsande åtgärder. Kommittén upprättar formella protokoll där överenskomna åtgärder noteras och följs upp. Riskkommitténs arbete presenteras regelbundet för revisionsutskottet och årligen för styrelsen.

Finansiella risker är risker relaterade till Dometics globala närvaro och kan påverka nettoresultatet och den finansiella ställningen, samt förmågan att uppnå fastställda mål. Finansiella risker hanteras i enlighet med den finanspolicy som har godkänts av styrelsen. Finansiella risker delas in i valutarisker, ränterisker, likviditetsrisker, finansieringsrisker kreditrisker och skatterisker.

Eftersom Dometic är en global koncern med verksamhet i många länder är Dometic exponerat för såväl transaktionsrisker som omräkningsrisker. Transaktionsrisk uppstår när tillgångar och skulder anges i olika valutor och vissa nettointäkter och -kostnader uppkommer i andra valutor. Omräkningsrisk uppstår när valutan som används i koncernredovisningen skiljer sig från den funktionella valuta som används av vissa operativa dotterbolag. Förändringar i ränteläget kan påverka koncernens resultat och kassaflöde. Likviditetsrisker avser oförmågan att fullgöra betalningsåtaganden på grund av otillräckliga medel eller oförmågan att fullgöra betalningsåtaganden utan en betydligt högre finansieringskostnad. Att upprätthålla koncernens kapitalstruktur och minska kapitalkostnaderna genom en optimal kapitalstruktur är avgörande för koncernens förmåga att fortsätta

generera avkastning till aktieägarna. Motparters oförmåga att fullgöra sina betalningsåtaganden kan ha en negativ inverkan på koncernens resultat och finansiella ställning. Förändringar i skattelagstiftning skulle kunna öka Dometics skattebelastning eller på annat sätt ha en betydande negativ inverkan på koncernens verksamhet, finansiella ställning och rörelseresultat. Om koncernens möjlighet att använda det skattemässiga underskottet faller bort eller begränsas kan det få en betydande inverkan på koncernens skattebelastning, bland annat i form av möjliga skattetillägg, och det skulle kunna ha en avsevärd negativ inverkan på koncerns verksamhet, finansiella ställning och rörelseresultat. Dometics skattebelastning skulle kunna öka om skattemyndigheterna bedömer att Dometic inte agerar i enlighet med gällande regler om internprissättning. Dometics risk och riskhantering finns beskrivna på sidorna 67-71 samt på sidorna 97-100 i 2018 års årsredovisning.

### NOT 3 | FINANSIELLA INSTRUMENT

Dometic använder ränteswappar för att säkra de seniora lånefaciliteternas ränta, från en rörlig till en fast ränta. Koncernen använder även valutaterminer för att säkra en del av sin kassaflödesexponering.

Det verkliga värdet på Dometics derivattillgångar och -skulder var 83 Mkr (Q1 2018: 163 Mkr) and 27 Mkr, (Q1 2018: 34 Mkr). Derivatens värde baseras på balansdagens aktuella marknadsnoteringar på en aktiv marknad. Inga förflyttningar mellan olika nivåer i verkligt värde-hierarkin har inträffat under perioden.

För andra finansiella tillgångar och skulder än derivat antas det verkliga värdet vara lika med det bokförda värdet.

**TABELL TILL NOT 3 – FINANSIELLA INSTRUMENT**

	Balansräkning till bokfört värde	Fin. instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde	Fin. instrument värderade till verkligt värde	Derivat som används för säkringsändamål
<b>31 mar, 2019</b>				
<b>Per kategori</b>				
Derivat	83	–	12	71
Finansiella tillgångar	6 578	6 578	–	–
<b>Summa finansiella tillgångar</b>	<b>6 662</b>	<b>6 578</b>	<b>12</b>	<b>71</b>
Derivat	27	–	15	12
Finansiella skulder	15 363	15 363	–	–
<b>Summa finansiella skulder</b>	<b>15 389</b>	<b>15 363</b>	<b>15</b>	<b>12</b>

**NOT 4 | SEGMENTINFORMATION**

<b>Mkr</b>	<b>Kv1 2019</b>	<b>Kv1 2018</b>	<b>FY 2018</b>
<b>Nettoomsättning, extern</b>			
<b>Americas</b>			
OEM	1 658	1 731	6 736
Aftermarket	583	557	3 022
Americas nettoomsättning, extern	2 241	2 287	9 758
<b>RV</b>	1 191	1 369	5 595
Marine	966	839	3 757
CPV	48	50	229
Övrigt (Lodging och Retail)	36	29	177
Americas nettoomsättning, extern	2 241	2 287	9 758
<b>EMEA</b>			
OEM	993	924	3 532
Aftermarket	986	772	3 173
EMEA nettoomsättning, extern	1 979	1 696	6 706
<b>RV</b>	1 077	857	3 180
Marine	224	191	805
CPV	428	409	1 769
Övrigt (Lodging och Retail)	250	240	951
EMEA nettoomsättning, extern	1 979	1 696	6 706
<b>APAC</b>			
OEM	192	215	857
Aftermarket	238	244	954
APAC nettoomsättning, extern	430	459	1 810
<b>RV</b>	219	221	925
Marine	36	33	112
CPV	33	46	153
Övrigt (Lodging och Retail)	143	160	620
APAC nettoomsättning, extern	430	459	1 810
<b>Nettoomsättning, extern</b>			
Americas	2 241	2 287	9 758
EMEA	1 979	1 696	6 706
APAC	430	459	1 810
<b>Summa nettoomsättning, extern</b>	<b>4 650</b>	<b>4 442</b>	<b>18 274</b>
<b>Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster</b>			
Americas	259	334	1 470
EMEA	267	209	814
APAC	92	95	395
<b>Summa rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster</b>	<b>618</b>	<b>638</b>	<b>2 679</b>
<b>Jämförelsestörande poster</b>			
Americas	–	–	-34
EMEA	–	–	-57
APAC	–	–	-1
<b>Summa jämförelsestörande poster</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>-92</b>
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>			
Americas	259	334	1 437
EMEA	267	209	756
APAC	92	95	394
<b>Summa rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>618</b>	<b>638</b>	<b>2 587</b>
Finansiella intäkter	5	3	11
Finansiella kostnader	-132	-130	-442
Skatt	-147	-136	-580
<b>Periodens resultat</b>	<b>344</b>	<b>375</b>	<b>1 576</b>

Segmentens resultat bedöms huvudsakligen utifrån omsättning och rörelseresultat. Intäktsuppgifterna för respektive region baseras på var kunderna har sin geografiska hemvist. Koncernledningens uppföljning utgår från de integrerade resultaten för varje segment. För närmare information, se not 5 i årsredovisningen för 2018.

Internsegmentförsäljning existerar enligt följande fördelning.

<b>Mkr</b>	<b>Kv1 2019</b>	<b>Kv1 2018</b>	<b>FY 2018</b>
Americas	112	100	389
EMEA	101	129	464
APAC	662	939	3 165
<b>Elimineringar</b>	<b>875</b>	<b>1 168</b>	<b>4 017</b>

## NOT 5 | JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

<b>Mkr</b>	<b>Kv1 2019</b>	<b>Kv1 2018</b>	<b>FY 2018</b>
Omstruktureringskostnader	–	–	-101
Konsolidering av produktion i Kina	–	–	9
<b>Totalt</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>-92</b>

Nedan följer jämförelsestörande poster fördelat per funktion.

<b>Mkr</b>	Konsolidering av produktion i Kina			Omstruktureringskostnader			Total		
	<b>YTD 2019</b>	<b>YTD 2018</b>	<b>FY 2018</b>	<b>YTD 2019</b>	<b>YTD 2018</b>	<b>FY 2018</b>	<b>YTD 2019</b>	<b>YTD 2018</b>	<b>FY 2018</b>
Kostnad för sålda varor	–	–	9	–	–	-66	–	–	-57
Försäljningskostnader	–	–	–	–	–	-6	–	–	-6
Administrationskostnader	–	–	–	–	–	-29	–	–	-29
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	–	–	–	–	–	–	–	–	–
<b>Totalt</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>9</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>-101</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>-92</b>

## NOT 6 | AVSKRIVNING FÖRVÄRVSRELATERADE IMMATERIELLA TILLGÅNGAR PER FUNKTION

<b>Mkr</b>	Avskrivning varumärken		Avskrivning kundrelationer		Avskrivningar teknologi		Avskrivning immateriella rättigheter		<b>Totalt</b>
Kostnad för sålda varor	YTD	2019	–	–	–	-11	–	-6	-17
	YTD	2018	–	–	–	-10	–	-6	-16
	FY	2018	–	–	–	-44	–	-23	-67
Försäljningskostnader	YTD	2019	-14	-44	–	–	–	–	-59
	YTD	2018	0	-35	–	–	–	–	-35
	FY	2018	0	-152	–	–	–	–	-152
<b>Totalt Avskrivning förvärvsrelaterade immateriella tillgångar</b>									
	YTD	2019	-14	-44	–	-11	–	-6	-76
	YTD	2018	0	-35	–	-10	–	-6	-51
	FY	2018	0	-152	–	-44	–	-23	-219

**NOT 7 | NYTTJANDERÄTTSTILLGÅNGAR**

Information om nyttjanderättstillgångar för det första kvartalet 2019 följer nedan.

Av- och nedskrivningar uppgår till 200 Mkr och inkluderar avskrivningar nyttjanderättstillgångar om 42 Mkr.

Mkr	Av- och nedskrivningar	
	YTD 2019	YTD 2018
Av- och nedskrivningar	-200	-123
Återläggning avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	42	-
<b>Totalt</b>	<b>-158</b>	<b>-123</b>

Mkr	Nyttjanderättstillgångar	
	31 mar, 2019	31 mar, 2018
Byggnader	469	-
Maskiner, inventarier och andra tekniska anläggningar	44	-
<b>Totalt</b>	<b>513</b>	<b>-</b>

**NOT 8 | TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE**

Inga transaktioner har ägt rum mellan Dometic och närstående under det första kvartalet 2019 som väsentligen har påverkat bolagets ställning och resultat.

**NOT 9 | FÖRVÄRV OCH AVYTTRINGAR 2019**

Dometic har inte gjort förvärv eller avyttringar under första kvartalet 2019.

**2018***Förvärv av Kampa*

Den 3 december 2018 förvärvade Dometic Kampa, en innovationsdriven leverantör av Retail- och Aftermarket-produkter med säte i Storbritannien. Kampa breddar Dometics

Retail- och Aftermarket-utbud inom EMEA avsevärt, med en god potential för ytterligare expansion och lönsam tillväxt.

Den kontanta köpeskillingen uppgick till 50 miljoner GBP på kassa- och skuldfri basis, exklusive potentiell tilläggsköpeskillning. Den totala kontanta köpeskillingen uppgick till 57,9 miljoner GBP inklusive tilläggsköpeskillning på 8,5 miljoner GBP. Beloppet på 8,5 miljoner GBP har redovisats som en icke räntebärande skuld till säljarna.

Om förvärvet hade konsoliderats den 1 januari 2018 hade effekten på proforma-nettoomsättningen varit 40 miljoner GBP och på EBITDA 7 miljoner GBP. Aftermarket-försäljningen står för 100% av intäkterna. Verksamheten bedrivs med en liten bas av anläggningstillgångar som kräver begränsade investeringar varje år.

Totalt sett uppgår de redovisade värdejusteringarna till följd av den preliminära förvärvsanalysen för Kampa till 512 Mkr, vilket innefattar goodwill på 309 Mkr, varumärken och varunamn på 16 Mkr, kundrelationer på 208 Mkr, övriga immateriella tillgångar på 1 Mkr, rörelsetillgångar på 222 Mkr, likvida medel på 31 Mkr, andra långfristiga skulder på 47 Mkr och rörelseskulder på 229 Mkr.

Goodwill motiveras av nya potentiella kundrelationer och marknadsposition. De förvärvsrelaterade kostnaderna som redovisas i koncernens resultaträkning för det fjärde kvartalet 2018 uppgår till 10 Mkr. Försäljnings- och kostnadssynergierna förväntas vara begränsade. Förvärvet har påverkat koncernens nettoomsättning med 12 Mkr och rörelseresultatet med -3,5 Mkr, vilket innefattar kostnader för omvärdering av lager på -2,6 Mkr.

**NOT 10 | VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER PERIODENS UTGÅNG**

Vid årsstämman 2019, som hölls den 9 april, omvaldes Fredrik Cappelen som styrelseledamot och styrelseordförande. Magnus Yngen, Heléne Vibbleus, Peter Sjölander, Erik Olsson, Jacqueline Hoogerbrugge och Rainer Schmückle omvaldes som styrelseledamöter. Den föreslagna utdelningen på 2,15 kr per aktie godkändes.

Det har inte skett några andra väsentliga händelser med påverkan på den finansiella rapporteringen efter balansdagen.



# AVSTÄMNING AV UPPGIFTER SOM INTE ÄR UPPRÄTTADE ENLIGT IFRS MOT IFRS (ALTERNATIVA FINANSIELLA MÅTT)

Dometic presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras enligt IFRS. Bolaget anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare och ledning då de möjliggör utvärdering av bolagets finansiella utveckling, finansiella ställning och trender i verksamheten. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför inte ses som en ersättning för mått som definieras enligt IFRS. Se Dometics webbplats [www.dometic.com](http://www.dometic.com) för närmare information om avstämningen.

## EBITDA

Rörelseresultat (EBIT) före av- och nedskrivningar. Avskrivningar inkluderar även avskrivning av nyttjanderättstillgångar fr.om 1 januari 2019 då IFRS 16 Leases trädde i kraft.

## EBITDA marginal

Rörelseresultat (EBIT) före av- och nedskrivningar dividerat med nettoomsättning.

## Leverage ratio (Nettoskuld/EBITDA)

Nettoskuld, exklusive pensioner och upplupen ränta, i förhållande till EBITDA före jämförelsestörande poster och inklusive förvärv proforma. Eventuell deposition hos skattemyndigheter behandlas som kontanta medel i denna beräkning.

## Nettorörelsekapital

Består av varulager och kundfordringar minus leverantörs-skulder.

## Nettoskuld

Total upplåning, inklusive pensioner och upplupen ränta, minus likvida medel.

## Operativt kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten efter investeringar i anläggningstillgångar exklusive betald skatt.

## Organisk tillväxt

Försäljningsökning exklusive förvärv och avyttringar samt valutaeffekter. Kvartal beräknas med jämförbar valuta, med tillämpning av senaste periodens snittkurs.

## RoOC – Avkastning på operativt kapital

Rörelseresultat (EBIT) dividerat med operativt kapital (baserat på EBIT för de senaste fyra kvartalen dividerat med genomsnittligt operativt kapital för de senaste fyra kvartalen, utom goodwill och varumärken).

## DEFINITIONER OCH NYCKELTAL

### AM

Aftermarket. (Eftermarknaden)

### CPV

Commercial and Passenger Vehicles. (Transport- och passagerarfordon).

### FY 2018

Räkenskapsår (Financial Year) avslutat den 31 december 2018.

### Investeringar

Utgifter i samband med förvärv av materiella och immateriella tillgångar.

### Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster är händelser och transaktioner som har en väsentlig finansiell påverkan och vilkas resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid en jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är exempelvis kostnader för omstruktureringsprogram, kostnader hänförliga till större omvärderingar samt intäkter och kostnader hänförliga till större förvärv eller avyttringar av dotterbolag.

### Kv 1 2019

January till mars 2019 för resultaträkning.

### Kv 1 2018

January till mars 2018 för resultaträkning.

### LTM

Last twelve months (Senaste tolv månaderna)

### OEM

Original Equipment Manufacturers (tillverkare av originalutrustning).

### Operativt kapital exklusive goodwill och varumärken

Räntebärande skulder plus eget kapital minus likvida medel, exklusive goodwill och varumärken.

### Nettoresultat

Periodens resultat.

### Resultat per aktie

Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier.

### RV

Recreational Vehicles (husvagnar/husbilar).

### Räntebärande skulder

Skulder till kreditinstitut plus skulder till närstående bolag plus avsättningar till pensioner.

### Rörelsekapital

Nettorörelsekapital plus övriga omsättningstillgångar minus övriga kortfristiga skulder och avsättningar som hör till verksamheten.

### Rörelsemarginal (EBIT-marginal)

Rörelseresultat (EBIT) dividerat med nettoomsättning.

### Rörelseresultat (EBIT)

Rörelseresultat (EBIT) resultat före finansiella poster och skatt.

### YTD 2019

Year to date. Januari till mars 2019 för resultaträkning.

### YTD 2018

Year to date. Januari till mars 2018 för resultaträkning.

### ÖT

Övrigt totalresultat.

# PRESENTATION AV DELÅRSRAPPORTEN

Analytiker och journalister är välkomna att delta i en telefonkonferens den 26 april 2019 kl.10.00 (CEST), där Juan Vargues, VD och koncernchef, samt Per-Arne Blomquist, CFO, kommer att presentera rapporten och svara på frågor. Ring in fem minuter innan webbcasten/telefonkonferensen börjar om du vill delta:

Sweden: +46 8 505 58 357

UK: +44 333 300 9272

US: +1 646 722 4904

Länk till webcast och presentation finns tillgängligt på [www.dometic.com](http://www.dometic.com)

## FÖR YTTERLIGARE INFORMATION, VÄNLIGEN KONTAKTA

Johan Lundin  
Head of Investor Relations and Communications  
Tel: +46 8 501 025 46  
E-post: [ir@dometic.com](mailto:ir@dometic.com)

## KONTAKTUPPIFTER Dometic Group AB (publ)

Hemvärnsgatan 15  
SE-171 54 Solna, Sweden  
Tel: +46 8 501 025 00  
[www.dometic.com](http://www.dometic.com)  
Organisationsnummer: 556829-4390

Denna information är sådan information som Dometic Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 26 april 2019 kl. 08:00 CEST.

## FINANSIELL KALENDER

**28 MAJ, 2019:** Kapitalmarknadsdag

**17 JULI, 2019:** Delårsrapport för det andra kvartalet 2019

**24 OKTOBER, 2019:** Delårsrapport för det tredje kvartalet 2019

## OM DOMETIC

Dometic är världsledande inom lösningar för det mobila livet inom områdena Mat & Dryck, Klimat, Energi & Styrning, Hygien & Sanitet och Säkerhet & Trygghet. Dometic har verksamhet i Nord- och Sydamerika, EMEA samt APAC och erbjuder produkter som används i fritidsfordon, i fritidsbåtar och arbetsbåtar, lastbilar och premiumbilar samt inom en rad andra områden. Dometic erbjuder produkter och lösningar som berikar människors upplevelser utanför hemmet, oavsett om det är i en husbil, husvagn, båt eller lastbil. Vår drivkraft är att skapa smarta och tillförlitliga produkter med enastående design. Vi driver 28 tillverknings- och monteringsanläggningar i elva länder och säljer våra produkter i ett hundratal länder. Vi har ett globalt nätverk av återförsäljare som servar aftermarket. Dometic har cirka 8 000 medarbetare världen över, redovisade en nettoomsättning på över 18,0 miljarder kronor för år 2018 och har sitt huvudkontor i Solna, Sverige.

## Disclaimer

En del redovisade poster rör framtida händelser och det faktiska utfallet kan komma att se väsentligt annorlunda ut. Förutom de faktorer som uttryckligen har kommenterats kan även andra faktorer väsentligt påverka det faktiska utfallet, (a) förändrade förutsättningar avseende ekonomi, konjunktur, marknad och konkurrens, (b) affärs- och verksamhetsplaner, (c) förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, (d) variationer i valutakurser och (e) affärsriskbedömningar